

Вестник АРГО

2013

МАРТ

№1

Здоровье и успех!

ТРИУМФ ЗДОРОВЬЯ, КРАСОТЫ И СЧАСТЬЯ

Интервью
с известной
писательницей
Леной Лениной

ЛИЧНЫЙ ПРИМЕР – ЗАЛОГ БЛАГОПОЛУЧИЯ

25 невыдуманных историй аргonautов

УСПЕШНЫЙ ЧЕЛОВЕК УСПЕШЕН ВО ВСЕМ

Очерк о жизни президента АРГО

НАКОПИ НА МЕЧТУ!

Мотивационная программа
«Золотое руно»



Дорогие друзья!

Рад приветствовать вас со страниц «Вестника АРГО»! Всё течёт, всё меняется. И в нашей Компании есть ряд положительных перемен.

Так, в начале года стартовала долгожданная мотивационная программа Компании «Золотое Руно», в которой может принять участие аргонавт любого ранга, независимо от даты подписания соглашения. Как и в любой программе, в ней есть определенные условия, при выполнении которых вы имеете возможность сами выбирать свой приз – туристическую путевку, автомобиль или квартиру в Москве. Кстати уже известны первые итоги программы, которые не могут не радовать. За январь 12 314 человек набрали в общей сложности 35 788 миль. 23 человека накопили сразу более 30 миль, 79 человек – более 20 миль, и 580 человек – более 10 миль.

В этом году принято решение ближайший Стратегический Совет Лидеров провести за границей, а именно, в Черногории. Уверен, что в этой гостеприимной и теплой стране, а также в новой обстановке, мы сможем найти еще более современные и необходимые решения для дальнейшего развития и процветания нашей Компании.

В следующем выпуске журнала мы обязательно расскажем Вам, как проходила первая европейская бизнес-сессия АРГО.

Ну а в этот раз «Вестник» посвящён историям успеха простых людей, которые благодаря АРГО почувствовали вкус жизни. И мне очень приятно, что таких людей с каждым днём становится больше. Надеюсь, что все мы увидимся с вами в сентябре в Новосибирске, где пройдёт праздничная конференция, посвященная 17-летию АРГО!

А.Б. Красильников

Вперед к успеху!

От лица всего информационного отдела Компании АРГО я хочу поблагодарить вас за то, что проявляете интерес к нашим изданиям и помогаете нам становиться лучше!

Мы, в свою очередь, стараемся сделать вашу работу более простой и интересной. В этом номере журнала появилась рубрика «Бизнес-инструменты аргонавта». Для чего они нужны, как их применять? Все это вы узнаете, читая журнал.

Есть такая притча: в далекие времена братья ремесленники мастерили глиняные горшки, они лепили их руками, обжигали в печи и продавали. Однажды они узнали, что кто-то изобрел гончарный круг. Один сказал: «Не нужно – дорого стоит!». Второй нашел его, купил, и труд его стал легче, а горшки получались ровные и красивые. Ремесленник стал приглашать учеников, а со временем – разбогател. Его затраты на инструмент – гончарный круг – окупались многократно.

Попробуйте применить наши советы и рекомендации, используйте предложенные инструменты, начните использовать новые методы работы, и результат не заставит себя долго ждать. Не бойтесь успеха, и помните, что он (успех) придет к вам вместе с вашими новыми знакомыми, которых вы пригласите в Компанию АРГО. Надеюсь, что наши новые брошюры «АРГО: умный бизнес» и «АРГО: умное потребление», с одной стороны, облегчат Вашу работу, а с другой стороны, помогут новичкам быстрее влиться в Компанию и начать активно сотрудничать, зная все преимущества структурного бизнеса.

Марина Суворова,
главный редактор



В НОМЕРЕ:

Фактор успеха Красильникова Андрея Борисовича	2
Лена Ленина. Лена Ленина	6
Ты сам режиссер своей судьбы. Акимова Наталья	9
Мой путь к стройности. Борохова Валентина	10
Просто живи и радуйся! Борщиков Виталий	12
Волшебный бизнес. Власова Елена	14
С АРГО миссия выполнима! Высоцкая Мария	16
Разные мечты. Гаранина Елена	18
АРГО наполняет жизнь смыслом. Гильманова Резида	20
Мои мечты сбываются. Жаркевич Лариса	21
Благословляю ту случайность. Исмагилова Татьяна	22
Программа «Золотое Руно»	23
Не было бы счастья, да несчастье помогло. Картамышева Татьяна	27
Ключ к вашему благополучию. Жуковский Константин	28
Обычная история. Захарова Елена	30
Новая жизнь в твоих руках. Зиязов Рауль	32
Не упустите свой шанс! Корнетова Ирина	34
О жизни на планете АРГО. Куликова Валентина	36
Попробуй измениться! Результат поразит! Ковтун Татьяна	38
Об АРГО должны знать все. Лаврентьева Валентина	39
АРГО – правильный выбор! Лаворова Любовь	40
Создай своё дело в АРГО, пока молодой! Миннеголова Лия	41
АРГО – ты моя жизнь! Новосёлова Галина	42
В АРГО работать просто! Минуллина Оксана	44
«Профессионал АРГО» — это звучит гордо. Першина Татьяна	45
Письмо другу. Солонцовы Владимир и Светлана	46
С АРГО возможно всё! Фахрутдинова Зульфия	48

Главный редактор: **М. Суворова**
(член Союза журналистов России)

Редактор: **И. Шепелева**

Научный консультант журнала:
А.И. Палѳцев
(академик РАЕН, д.м.н., профессор)

Дизайн и верстка:
И. Даронина

Адрес редакции: 127106, г. Москва,
ул. Гостиничная, д. 9а, корп. 3.
Тел.: +7 (495) 589 14 14
E-mail: info@rpo.ru, info2@rpo.ru

Благодарим
за предоставленные
фотоматериалы:

Акимову Н., Борохову В.,
Борщикова В., Власову Е., Высоцкую М.,
Гаранину Е., Гильманову Р., Жаркевич Л.,
Жуковского К., Захарову Е., Зиязова Р.,
Иванова А., Иванову О., Исмагилову Т.,
Картамышеву Т., Ковтун Т., Корнетову И.,
Куликову В., Лаворову Л.,
Лаврентьеву В., Миннеголову Л.,
Миннулину О., Новоселову Г.,
Солонцова В., Суворову М.,
Фахрутдинову З., Шепелеву И.

Издание зарегистрировано
Южно-Сибирским территориальным
управлением Министерства Российской
Федерации по делам печати,
телерадиовещания
и средств массовых коммуникаций.

Регистрационный № ПИ-12-0276
от 23 октября 2000 г.

Подписано в печать 14 марта 2013 г.
Тираж 3000 экз.
Цена свободная.

Отпечатано в типографии
ООО «РПК «ЗЕТАПРИНТ».



ФАКТОР УСПЕХА

Когда-то при приеме в легендарный Физтех, выпустивший, помимо когорты блестящих ученых, известное количество очень и очень успешных предпринимателей, решающим фактором при поступлении был не результат вступительных испытаний. Абитуриенту, претендующему на обучение в знаменитом вузе, предлагали, после всех официальных экзаменов, решить пару-тройку логических задач – поставить на ребро лист бумаги, переложить по-другому несколько спичек. Возможность принадлежности к научной элите страны определялась не только уровнем знаний – неординарность мышления и нестандартное видение мира порой были куда важнее академической подготовки.

Задачи, подобные физтеховским тестам, Андрей Красильников не просто решал «на ура». Все многочисленные друзья детства помнят, как подобные головоломки Андрей придумывал сам – в огромных количествах.

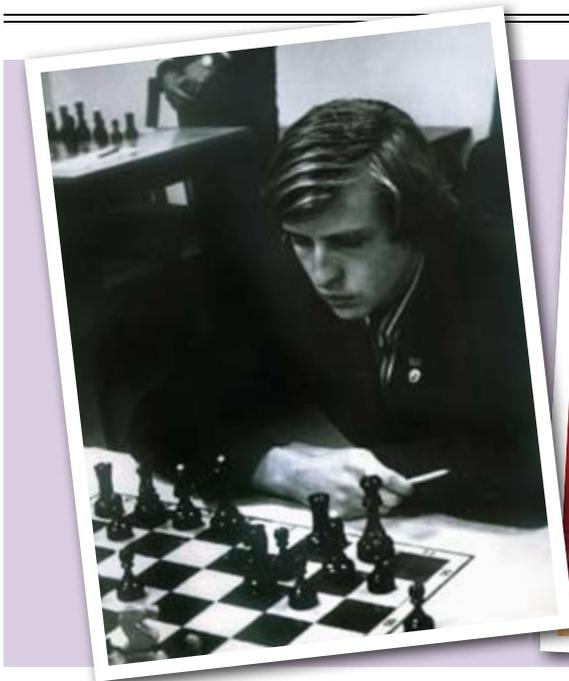
Его детство – это отнюдь не набор сусальных картинок советского прошлого. Это тяжелая жизнь вдвоем с мамой – Валентиной Григорьевной. Они переехали в Новосибирск из шахтерского Донбасса, из легенды добывающей индустрии сталинской эпохи в нарождающийся центр высоких технологий и интеллекта. Новосибирск в те годы – это не только уникальные оборонные предприятия, не только Академгородок, жадно впитывающий лучшие интеллектуальные ресурсы всего СССР. Новосибирск того времени – это особая атмосфера, это культ интеллекта, религия точных наук, оплот фундаментальных и теоретических исследований в самых высоких научных материях.

О школьных годах и учебной атмосфере его одноклассники вспоминают сегодня в захлеб – наиболее часто звучит сравнение с царскосельским лицеем. И хотя плеяда выпускников не столь известна широкому миру, как пушкинские однокашники, школьные товарищи стали для него друзьями и деловыми партнерами на всю жизнь. Для Андрея Красильникова школа – это не только школьная программа. Школа – это спорт, это любимые

шахматы это, прежде всего атмосфера подлинной и преданной дружбы.

Детство – это и детские болезни. Кто знает, возможно, именно недоверие бабушки Андрея – Клавдии Петровны к бронебойным препаратам советской фарминдустрии, с их действием, сопоставимым для организма с разрывом фугаса, уничтожающего не только причину болезни, но здоровые органы, определило в дальнейшем главное направление его деятельности.





Сок алоэ вместо пеницилина, мёд, а не антибиотики, народная медицина против официальной. Сибирь всегда славилась своими травниками и знахарями, а сочетание народных традиций с высокими технологиями породит в дальнейшем «сибирский феномен» – целый спектр лекарственных разработок из натурального сырья, созданных на уровне высочайших стандартов фармакапей.

Новосибирский Академгородок, Томск – для многих россиян и сегодня эти города – синоним удивительных препаратов широкого действия, созданных из натуральных лекарственных компонентов.

Именно разработки, подобные этим, станут основой продуктового ряда его главного детища – Компании АРГО, именно они станут вторым компонентом успеха, после первого – уникальной адаптированной к российским условиям системы маркетинга.

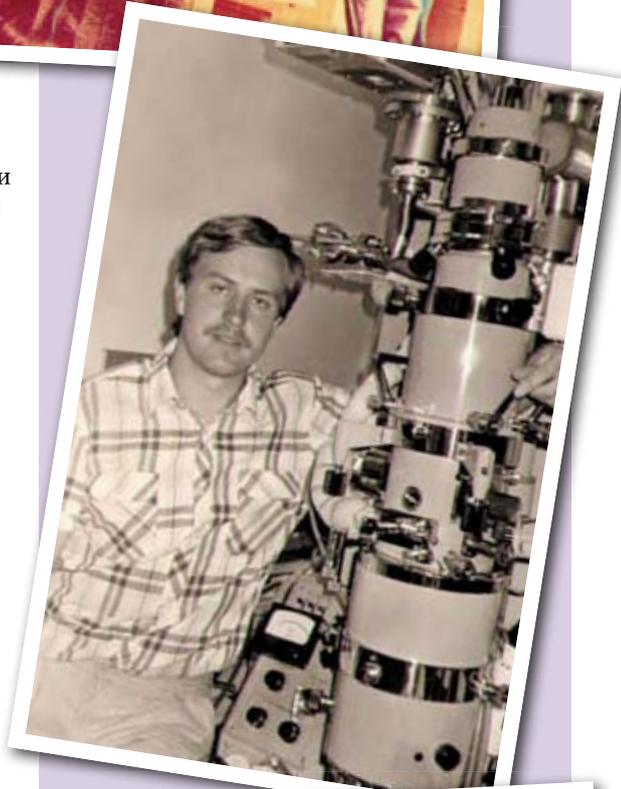
НАУЧНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Об атомных слоях директор ЦКТ «Наноструктуры», член-корреспондент РАН А.В. Латышев способен рассказывать долго, подробно и с удовольствием.

И ключевой фигурой в его рассказе неизменно будет коллега, с которым собственно и начиналась научная карьера – молодой ученый Новосибирского института физики полупроводников Андрей Красильников. Если сейчас с этой фамилией плотно ассоциируется слово АРГО, то для коллег по институту она была связана с электронным микроскопом – сложной конструкцией из хромированной стали, до сих пор стоящей в одной из лабораторий.

Задачей молодых тогда перспективных сотрудников института – Латышева и Красильникова было исследование и фиксирование процессов, происходящих на поверхности атомных слоев. В ранних восьмидесятых – исключительная научная экзотика, а в наши дни – неизбежный компонент исследований в производстве матриц цифровых фотоаппаратов и подобных по сложности технологических разработок.

Мучительные часы поочередного наблюдения в микроскоп и диктовки в журнал описаний происходящих процессов подтолкнули Андрея





к смелому решению – в микроскоп интегрировали кинокамеру.

Решение, очевидное в эру компьютерных технологий выглядело революционным в эпоху 8-миллиметровой пленки из универсама, ручной проявки и хронического недофинансирования. Однако результат технического новаторства не заставил себя ждать – совместные работы и исследования молодых ученых публиковались во множестве зарубежных изданий – еще вчера неизвестные за пределами лаборатории специалисты стали ведущими семинаров научно-практических конференций, а ссылки на их работы становятся обязательными для ученых всего мира.

Если бы история все-таки знала сослагательное наклонение, его имя наверняка вошло бы в плеяду выдающихся современных физиков – говорят его бывшие коллеги. С таким мнением вице-президента Российской Академии наук А.Л.Асеева или члена-корреспондента РАН А.В. Латышева трудно не согласится.

РЫНОЧНАЯ ЭПОХА – ПЕРВЫЙ ОПЫТ СЕТИ

Еще до наступления эпохи рынка молодому ученому приходилось подрабатывать и зарабатывать на хлеб. Однако способность структурно мыслить и видеть решения проблем в иной, непривычной для многих, плоскости помогли даже в таком неожиданном для физика ремесле, как варка арматуры на строительстве жилого дома. Андрей подрабатывал – зарплаты катастрофически не хватало.

Изменив порядок укладки арматурных прутьев, Красильников сформировал свою собственную схему работы – за день неопытный, казалось бы, арматурщик выполнял на порядок больше производственных объемов, чем опытные наставники. Итогом стала возможность самому приобрести достойное жилье для своей семьи – к тому времени Андрей женился и стал отцом.

Эпоху рынка Новосибирск встретил пусть и развитым – но все же региональным городом. Возможностей для успешного старта с нуля лихие девяностые практически не предоставляли. Стремительная инфляция поставила бюджетников на грань выживания, и если Москва или Ленинград предоставляли минимальную нишу для умного бизнеса, то в регионах рынок интеллектуальных услуг еще не успел сформироваться. Доступ к промышленным ресурсам жестко контролировался в том числе и околокриминальными структурами, Интернет и цифровые коммуникации находились в зачаточном состоянии во всем мире. Не надо было обладать аналитическими сверхспособностями, чтобы трезво оценивать печальные перспективы «челночного» предпринимательства, хотя у Красильникова был на тот момент боевой опыт разъездов по стране с клетчатой сумкой.

Неожиданным выходом для интеллектуалов – а дефицита в них Новосибирск не испытывал никогда – стал сетевой





маркетинг. Сегодня его можно сравнить с игрой на Forex – люди с определенными способностями и аналитическим складом ума способны достичь нереальных высот, тогда как для средней массы законы игры остаются тайной за семью печатями.

Именно в то время Сибирь стала эпицентром успешного сетевого бизнеса, дав старт практически всем крупным российским участникам этого необычного рынка.

Идея «сетевого маркетинга по справедливости» увлекла молодого ученого – он в считанные дни математически рассчитывает систему вознаграждений и карьерного роста, которая обеспечит в будущем стабильный дополнительный доход сотням тысяч россиян, а особо талантливые добьются действительно выдающихся результатов.

Вместо «пирамидального» принципа – идея «фрактальности», «участники» вместо «дистрибьюторов», понятный отечественный продукт вместо загадочных «чудо-таблеток» – АРГО стартует

уверенно и быстро, наращивая обороты в математической прогрессии.

«Потогонной системе» продаж противостоит система построения структур. «Построение сетей», «развитие контактов», «подписка» – еще недавно все эти слова ассоциировались исключительно с деятельностью компаний сегмента прямых продаж. Двадцать первый век наполнил их новым смыслом. Подростки и офисные работники, домохозяйки и успешные предприниматели «строят сети» в любой свободный момент – правда, без всякой коммерческой выгоды. Первую виртуальную социальную сеть «Фэйсбук» создал американский студент-программист. За 10 лет до этого, первую в России реальную сеть начал строить перспективный ученый физик, чьи работы к тому времени были известны за рубежом и на которого возлагали серьезные надежды в связи с развитием нанотехнологий.

Виртуальные «социальные сети» – «Одноклассники» и «ВКонтакте», «Фэйсбук» и «Твиттер» делают реальные



революции и прямо влияют на общественную жизнь. Об их создателях снимают культовые фильмы, посвящают им первые полосы глянцевого журналов, считают кумирами нового времени.

Однако, мало кто держит в сознании, что задолго до развлекательных сетей в интернете, на просторах страны сформировалось огромное сетевое сообщество. Имя ему – АРГО.

Подобно пользователям соцсетей, людей, называющих себя «аргонавтами» связывают бесчисленные нити контактов и связей и, как у каждого пользователя соцсети, у них есть свои электронные аккаунты и идентификаторы – ID.

Когда друг Красильникова – Юрий Рубо создал, по его просьбе, одну из первых в России систем электронного учета пользователей, они закладывали максимально возможным числом регистрации пятизначную цифру. Уже через год программу пришлось переписывать – счет шел на сотни тысяч, а сегодня программа «Трансфер» насчитывает более двух с половиной миллионов учетных записей. Цифра, конечно, скромнее, чем число аккаунтов социальных сетей – но не стоит забывать о главном: пользователи электронных социальных сетей приносят деньги их создателям. Пользователи электронной базы «Трансфер» Компании АРГО – зарабатывают деньги сами.

Сегодня Андрей Борисович Красильников – преуспевающий бизнесмен, Председатель Совета Потребительского общества «АРГО», Председатель правления ООД «За сбережение народа», заботливый отец четверых детей, любящий и любимый сын и муж. Его знают, ценят и уважают тысячи и тысячи аргонавтов по всему миру. Он создал АРГО – символ хорошей жизни, которой достоин любой человек.

Иван Братолобов



Программа
ЗОЛОТОЕ РУНО



NON ALIUD

«Non Aliud» — «Иного не желаю!» — девиз на обороте центрального звена цепи ордена Золотого руна, учрежденного в XV веке королем Филиппом Добрым.

На нашем корабле праздник! Справедливая по сущности и щедрая по содержанию программа «Золотое руно» стартовала в самом начале 2013 года. Поход аргонавтов за золотым руном во все времена понимается как обретение величия духа. Велика Компания, имеющая такие ресурсы! Для любого участника, идущего с нами одним путем, Компания АРГО предлагает путевку за границу, автомобиль и квартиру в Москве! Накапливайте мили и обменивайте на ценные призы! Программа «Золотое руно» – верный путь к нашему благополучию. Залог достижения мечты – энергия и творчество аргонавтов!

*«Сложив усилия, умножим результаты
И станем все здоровы и богаты!»*

*С пожеланием попутного ветра,
капитан корабля АРГО
А.Б. Красильников*



Подробнее о Программе на стр. 23-26

УСПЕХ В ЛЮБВИ И ЛЮБОВЬ К УСПЕХУ

АПРЕЛЬСКИЕ ТЕЗИСЫ С ЛЕНОЙ ЛЕНИНОЙ

Писательница, светская львица, роскошная женщина... Графиня наконец.
Лена Ленина давно стала одним из самых ярких примеров российских «селф мэйд» – женщин самостоятельно добившихся успеха и популярности.

Ее имя не сходит со страниц светских хроник, ее книги не успевают продаваться по всему миру. Ее любят и ненавидят, ей восторгаются и завидуют.

Яркая звезда медиа-пространства современной России начинала свой путь в рекламном бизнесе еще в начале 90-х. Смелые выпуски ее авторского проекта «Хелен-видео» стали откровением для новосибирцев – они словно олицетворяли свежий ветер перемен, который пришел на просторы Сибири.

Потом были бестселлеры на французском и русском языках, участие в популярных медиапроектах и развитие собственной сверхуспешной франшизы маникюрных салонов. Всей своей яркой жизнью она подтверждает, что талантливый человек талантлив во всем.

Лена всегда на гребне успеха – ее мнение ценят и к ее рекомендациям внимательно прислушиваются не только коллеги по звездному цеху. Она охотно делится знаниями и опытом с теми, кто готов работать над собой и настойчиво и целеустремленно идти к успеху так, как это свойственно ей.

Она родилась и выросла в Новосибирском Академгородке – но не только это связывает Лену Ленину с компанией АРГО. Во многих своих интервью и публичных выступлениях на страницах самых читаемых и авторитетных изданий писательница не раз высказывалась о бизнес-плане компании, нашей продукции и перспективах аргонавтов в самом благожелательном тоне – подборку этих цитат «Вестник АРГО» предлагает своим читателям.



Как женщине стать богатой. Moda.ru

Сильная женщина – это не баба с вёслом с конем и в горячей избе. Сильная женщина не боится стереотипов. Успех начинается тогда, когда вы перестаете бояться. Боятся чужого мнения, посторонней оценки, навязанных и искусственных правил. Способов стать успешной и богатой – полно, особенно в наше время. Важно лишь переступить через внутренние барьеры, которые мы сами себе придумываем. Они – наше главное препятствие. Мы боимся быть свободными, сексуальными, красивыми и богатыми. Бояться не надо. Нет издателя – пишите в Интернете, нет денег на первичный капитал – найдите бизнес, где он не нужен. Вот, кстати, есть огромная компания – «Арго», родом из Новосибирска, работает уже лет двадцать по всей стране, народ занимается прямыми продажами натуральных биодобавок, живой косметики. Не пирамида, не гербалайф – даже взносов никаких нет. Те, кто не испугался, кто начал с ними работать – прекрасно себя чувствуют. И это те самые врачи, учителя и прочие бюджетницы, которые сегодня зарабатывают миллионы. А их примерные стыдливые или ленивые коллеги так и сидят на бюджетных копейках. В общем, вы как хотите, а вот Лене Лениной лень лениться.



Лена Ленина стала графиней. Vip-star.ru

...Они познакомились на светском рауте Герцога Орлеанского в Париже, где оказались за одним столом. В Москве в тропическом баре-ресторане «Кон-Тики» на ужине, посвященном празднованию их бракосочетания, за свадебным пятиярусным тортом от кондитеров ресторана «Бристоль» молодые принимали поздравления и подарки. Друзья пары Алексей Панин, Борис Грачевский и Костя Цзю, а также свидетельницы невесты Нонна Гришаева, Юлия Лысенко, Роза Сабитова, Джуня и Екатерина Шаврина преподнесли новобрачным ювелирные украшения, розовый автомобиль Chery, дорогие картины, наборы для здоровья и красоты «Арго» и жемчужное кольцо от модного дома «Жемчужное подворье».

Лена Ленина полюбила невозмутимо-спокойного парня. «Комсомольская правда».

...Вот только вместо привычных наручных аксессуаров светских львиц в виде чихуа-хуа и йоркширов, затейница Лена Ленина заказала на фотосессию крокодила. Настоящего живого серо-зеленого десятикилограммового крокодила. ... «А я почти невозмутимо-спокойным парнем, да и на ощупь он, хоть и похож на привычные нам крокодиловые сумочки, но гораздо мягче и можно, слегка надавив пальцем на его животик, немного воткнуть выпуклости внутрь. Зато я теперь знаю, что крокодилам нравится запах моего крема от «Арго», но не нравится пиццы».

Если вам не подарили подарок на день Святого Валентина. «Комсомольская правда».

...Или вероломно проложив совместный маршрут к свекрови через подругу, занимающую прямыми продажами «АРГО», и, указав на всю гору продукции для здоровья и красоты: «Когда-нибудь, когда ты станешь миллиардером, а такой умный и способный специалист как ты обязательно добьется успеха, ты подаришь мне на золотую свадьбу все эти женские полезности. Я правда, не уверена, что этот крем с гиалуроновой кислотой Катюша будет продавать и через много лет, настолько он ценен, а Катюша стара, в общем, тогда я поцелую тебя в твои седые бровки и признаюсь тебе, что всю жизнь была верна! Эх, скорей бы золотая свадьба!». Тут только бесчувственный чурбан не смахнет слезу умиления.

Как прожить до 120 лет и похудеть. «Комсомольская правда».

Я отрезумирую для вас самое ценное, чтобы вы съели, фигурально выражаясь, эти зерна, трепетно мной очищенные от плевел, и не читали так много нудно-научных терминов как я, дабы надолго не отвлекаться от развлекательных телепрограмм.

...Последний штрих к вашему портрету стройной и 120-летней: кроме введения новых гастрономических привычек, помните, что необходимо ежедневно принимать витамины и олигоэлементы, я лично выбрала для себя пищевые добавки компании «Арго», а также в любом количестве употреблять местные и сезонные фрукты и овощи.

Наши изделия достойны даже Лувра. Гид по роскошной жизни «Золотой».

У нас, представителей шоу-бизнеса, есть четкое представление о силе рекламы, и мы не только не появляемся в уничижающей рекламе шампуня от перхоти и компрометирующей пропаганде клиник пластической хирургии, но и вообще участвуем в рекламе лишь за большие деньги. А ведь в нашей стране есть прекрасные производители. Продукция российского производства для здоровья и красоты от российской компании АРГО, объединивших лучших производителей косметики! Я часто пользуюсь их продукцией.

ТЫ САМ РЕЖИССЁР СВОЕЙ СУДЬБЫ!

Наталья Акимова,
Ведущий Руководитель, Витебск

С Российским потребительским обществом АРГО наша семья познакомилась еще в прошлом веке. Пафосно звучит? А что, если так оно и есть. Я на тот момент еще была студенткой, свято верящей в светлое будущее получаемой специальности.

Новая веха семейной истории началась весьма прозаично – в квартиру срочно понадобился новый фильтр для воды. Пришедшая по соответствующему объявлению женщина предложила заключить потребительское соглашение, для получения скидки на данный товар. Очевидная выгода предложения сподвигла моих родителей к одному из самых важных шагов в жизни. Такому шагу, который делит жизнь на «до» и «после», дает новый вектор развития судьбы. Итак, мы стали участниками АРГО.

Очевидно, что в тот момент родители еще не осознавали всю судьбоносность ситуации. Фильтр стал радовать нас чистой, вкусной водой. Мы стали потихоньку пробовать чудо-продукцию с Алтая. А наши знакомые стали интересоваться, почему это все члены нашей семьи такие красивые и здоровые...

С тех пор прошло уже больше десяти лет. Дети, т.е. мы с братом, выросли, уехали из родного города, завели собственные семьи. И лишь одно осталось неизменным – мы все также пользуемся фильтрами для воды и являемся аргонавтами. Только теперь любовь к продукции и Компании распространилась в нашу взрослую жизнь.

Мой муж – Ведущий Руководитель Компании, почти все родные и друзья – менеджеры или потребители АРГО. Расстояние, разделяющее наши города, сокращается благодаря общему делу – практически каждые выходные мы встречаемся для проведения мероприятий. Мы так давно пользуемся продукцией, что уже и не представляем свой день без Литовитов и кедровых масел, без Рициниолов и всего остального.

Вместе с нашей Компанией мы развиваемся, растем «в объемах» и взрослеем. Про участие АРГО в этом процессе хочется написать особо. Действительно, АРГО помогает взрослеть. Причем, не только молодежи, но и взрослым людям. Я имею ввиду то, что Компания дает шанс взять ответственность за свою жизнь в собственные руки.

Этот факт я очень хорошо осознала после окончания ВУЗа. Когда я первый раз переступила порог организации, в которую устроилась по распределению, у меня в голове пронеслась мысль: «Это не моё. Я тут временно». Но уже через три месяца работы я с ужасом поняла, что привыкаю, и для меня становится характерным не движение вверх, а горизонтальное существование. А ведь большинство людей так и существуют: дом-работа, тапочки-тахта-телевизор...Неприятные обстоятельства становятся зоной комфорта. И человек уже не стремится к тому, чего достоин, о чём мечтал, ради чего был рождён.



И если бы не АРГО, то, возможно, эта трясина затянула бы и меня. Но осознав, что у меня есть и другой путь, я приняла решение, что не стану человеком, которого поглотили рутина и серость. Что я не буду всю жизнь ненавидеть будильник, и все же вставать по его зову. Не буду по вечерам смотреть сериалы, поскольку своя жизнь не интересна. Я поняла, что найду в себе силы работать на свои мечты, и буду им верна, научусь отделять главное и срочное. Что мне не нужен босс, чтобы совершать какие-то действия, и что я сама для себя являюсь начальником. После принятия этих решений, я поставила цель стать Ведущим Руководителем Компании АРГО, и достигла ее в поставленные сроки! Получив шанс к новому пути, я дала и другим людям такой же шанс.

Мне кажется, это самое ценное, чего мы достигаем, работая в АРГО. Окружающие нас люди становятся более красивыми, уверенными, здоровыми. Они сами становятся режиссерами своей судьбы. А что может быть лучше, чем жить среди счастливых людей, достигая при этом собственных целей и реализуя самые смелые планы и мечты. Можно привлекать людей к потреблению лучшей продукции и получению бонусов, можно писать об этом статьи и книги, можно обучаться и путешествовать, можно участвовать в конкурсах на дне рождения любимой Компании. Этим наполнена вся моя жизнь. А потому я смело могу сказать, что моя жизнь и есть АРГО.



МОЙ ПУТЬ К СТРОЙНОСТИ

С ПРОДУКЦИЕЙ КОМПАНИИ АРГО

Валентина Борохова,
Руководитель 1-го ранга,
Барабинск, Новосибирская область

Мой рассказ, о том, как я возвратилась в «страну стройных», начну с 2006 года. В июле 2006 года мой вес был 105,3 кг при росте 164 см. Работая главным бухгалтером на предприятии розничной торговли, я проводила на рабочем месте за компьютером по 10-12 часов. Выглядела я безобразно, чувствовала себя совершенно больным и старым человеком, хотя до пенсии было еще далеко. Я не могла смотреть на себя в зеркало, не могла подобрать себе одежду, размер которой к этому времени достиг уже 60-го. Поднимаясь по лестнице на 4 этаж, я задыхалась, была сильнейшая аритмия, стали болеть суставы. Моя жизнь превратилась в сплошной кошмар. Работать приходилось много, и чем больше работы я выполняла, тем быстрее рос её объём.

Мой директор увеличивал мне нагрузку каждую неделю. Теперь я выполняла работу не только главного бухгалтера, но и юриста, программиста, а зарплата оставалась на прежнем уровне, не соответствовала уровню выполняемой работы.

Дома было не легче: муж и дети, родители инвалиды, собака и кошка. Все требовали моего внимания, выполнения определенных обязанностей. Для себя времени совсем не оставалось. Даже покушать было некогда. Жевала на ходу, даже не понимая, что съедала. Расслабиться могла только после десяти часов вечера. К этому времени руки и ноги дрожали от голода и усталости.

В результате: хроническая усталость, депрессия, проблемы с желудком и кишечником, ежедневное недосыпание, полное неудовлетворение жизнью и, что самое страшное, я не видела никакого выхода.

Хотя я посещала спортзал 2 раза в неделю, занималась на тренажерах, бегала, сбросить к 2008 году смогла лишь около 3 килограммов.

Я поняла, что необходимо поменять что-то в своей жизни, в своей голове, чтобы жить дальше здоровым человеком, а не инвалидом, как мои родители.

Я стала искать путь выздоровления, и, прежде всего, мне нужно было вернуть свой вес в норму. Я даже пыталась дозвониться на телевиденье в программу «Здоровье» Елены Малышевой, чтобы попасть в группу по программе похудения. Когда ищешь путь, он приходит сам. Оказалось, у нас в г.Барабинске в ИЦ Компании АРГО собиралась группа людей, стремившихся похудеть и восстановить здоровье.

Основным условием участия в этой группе было четкое выполнение требований: вести записи съедаемых продуктов, считать калории, постепенно снижая количество калорий до нужного уровня, выпивать воды не менее 1,5 литра в день, увеличивать физическую нагрузку и покупать продукцию Компании АРГО, которая нужна для снижения веса.



Так я познакомилась с прекрасной продукцией Компании АРГО.

Первыми препаратами были «Ахиллан» и «Ширлайн» Компании «Биолит».

УЖЕ ЧЕРЕЗ 2 НЕДЕЛИ Я ЧУВСТВОВАЛА СЕБЯ ГОРАЗДО ЛУЧШЕ.

Следующий этап – «Литовит» базовый и «Кедровая сила» базовая.

ЧЕРЕЗ ПОЛГОДА МОЙ ВЕС СНИЗИЛСЯ НА 6 КИЛОГРАММОВ. Я СТАЛА МЕНЯТЬСЯ.

Набор килограммов начинается с восприятия себя как толстого человека, с внутреннего образа. В ИЦ Компании АРГО меня учили заботиться о себе.

Как я жила раньше? Сначала работа, семья, уход за больными родителями, работа в огороде и т.д. Везде была нужна, всем обязана.

Здесь, в ИЦ Компании АРГО мне помогли изменить представление о себе.

«Сначала Я, потом другие». На занятиях в Информационном центре меня спросили: «Что

произойдет с семьей, если я уделю себе 40 минут утром, для того чтобы сделать зарядку, позавтракать и привести себя в порядок? Что произойдет с предприятием, если я в 10 часов утра выпью чашку сбитня Багряного, а в обед отдохну и покушаю? Ничего не произойдет ни с предприятием, ни с семьей!».

Необходимо было научиться чувствовать себя стройной, относиться к себе как к стройной, и вести себя как стройная. Ведь по-настоящему счастливым может быть только стройный человек.

Мой результат к июлю 2012 года – минус 25 килограммов. Вместо 60 размера одежды я стала носить 52 размер.

Такого результата мне помогла достичь продукция Компании АРГО. Без неё я теперь не представляю своей жизни.

НА ПРОТЯЖЕНИИ ТРЕХ ЛЕТ ВЕС МОЙ ДЕРЖИТСЯ НА УРОВНЕ 80 КИЛОГРАММОВ.

В моем питании постоянно присутствуют «Кедровая сила» спортивная, базовая, «Нутрикон», «Лактавия», «Эм-курунга». Поддерживать вес на этом уровне помогают «Хитолан» и «Каталитин». Самое неприятное для меня было пить обыкновенную воду. Вода у нас, в Барабинске невкусная, с большим количеством ржавого осадка. Поэтому я купила фильтр «Арго-МК» с шунгитовым картриджом. Теперь я пью чистую воду.

Я постоянно использую аппликаторы МПК «Ляпко». Если я не успеваю сделать зарядку, 15 минут работы валиком большим и массажером «Фараон-М2» достаточно, чтобы получить заряд энергии и бодрости. На аппликаторе «Коврик» я просто отдыхаю. После применения этих аппликаторов моя фигура стала более стройной, подтянутой, а кожа упругой. Аппликаторы заменили мне массажи.

А так как этой продукции по программе нужно было много, особенно Нутриконов, я решила, что моя семья не должна страдать материально. Я подписала Соглашение с Компанией, и стала предлагать продукцию знакомым, родственникам и друзьям. В Информационном центре Компании АРГО г.Барабинска мне никто не рассказывал, как зарабатывают деньги в Компании, как строят структуру. Я знала, что за купленную продукцию на мой номер начисляются баллы, на которые я потом брала продукцию для себя.

Я даже не заметила, как стала Руководителем. Рассказывая про продукцию, опираясь на личный опыт



её применения, с февраля 2012 года я подписываю участников, создаю свою структуру.

Мои родные увидели пользу продукции по моему внешнему виду и поверили мне. Они поддерживают меня и гордятся мной.

Моему внуку Егору только 3 года. Он растет очень умным и подвижным мальчиком. В его питании обязательно присутствуют кедровые масла с провитамином А и витамином Е. Он очень любит «Кедровую силу Спортивную», Бальзам «Сибирячок», хрустящий «Нутрикон» базовый.

Все садины и царапины обрабатываем «Рициниолом» базовым. А моя дочь в своём рационе всегда использует коктейли «Грация» и «Энергия».

Я еще в начале пути по созданию своего бизнеса, хотя раньше об этом даже не мечтала. Моя структура еще очень маленькая. И моя фигура еще совсем не идеальная. Но главное, что за это время, пока я в АРГО, я восстановила здоровье.

Весной, посещая бассейн, я услышала от молодых мужчин такой вопрос: «Вы все сорок пять минут плаваете непрерывно, вы что, мастер спорта?». На что я им ответила: «Я употребляю «Кедровую силу» Спортивную».



Работая в Компании АРГО, я познакомилась с замечательными людьми.

Мне все нравится: конференции по продукции, занятия в Информационном центре, работа с людьми. Я понимаю, что мне многому еще нужно учиться, поэтому мечтаю попасть в Академию Компании АРГО.

Очень хочу организовать свой Информационный центр в своем городе Барабинске.

Спасибо Наташе Рублевой и Рамзие Ханановой за обучение, поддержку, помощь, за отдых на Алтае. В июне 2012 года мы с мужем впервые за все годы отдохнули вместе с Компанией АРГО на Алтае. До этого я путешествовала только в молодости.

Большое спасибо за прекрасную продукцию Изготовителям, и спасибо Компании АРГО!



ПРОСТО ЖИВИ И РАДУЙСЯ!

Виталий Борзиков,
Ведущий Руководитель, Тула

Я родился 19 мая 1965 года в городе Болохово Тульской области.

Отец мой работал на Болоховском машиностроительном заводе простым рабочим, мама в местном родильном доме акушеркой. С детства я любил спорт и занимался в футбольной секции. Выступал за команду города Болохово. Позже играл в сборной Ивановского медицинского института. В школе я учился хорошо, но отличником не был.

В 1982 году поступил в Ивановский медицинский институт, а в 1988 году стал врачом.

В институте, работая в кормозаготовительном отряде, освоил профессию косаря и заработал свои первые деньги.

С сетевым маркетингом познакомился в тяжёлые 90-е годы, когда не платили зарплату, а я уже был семейным человеком и должен был содержать свою семью. Всегда мечтал стать свободным человеком, независимым от начальников, а ещё мечтал о хорошем доходе, который улучшил бы жизнь моей семьи.

Мои лидерские качества впервые проявились, обучаясь в компании «Гербалайф».

Главное в моём успехе – это желание помочь людям, донести до них истинную идею сетевого бизнеса – возможность создать автономный источник дохода, который будет кормить человека из поколения в поколение!



Несмотря на внутренний огромный страх перед сценой, я стал выступать и стал успешным в этой компании. У меня появился первый автомобиль. Позже, уже работая в другой компании, доход позволил приобрести жильё – квартиру в городе Болохово.

Много читаю, посещаю семинары, я лично рос.

В 2000 году я уже в АРГО. Желание достичь успеха и опыт сетевой работы, очень помогли. Препятствий не видел. В 2003 году стал Ведущим Руководителем, в 2004 достиг рейтинга 50, в 2005 – 107. Финансовое состояние моей семьи неуклонно улучшалось, и вскоре мы смогли перебраться в Тулу, где купили новую квартиру.





Главное в моём успехе – это желание помочь людям, донести до них истинную идею сетевого бизнеса – возможность создать автономный источник дохода, который будет кормить человека из поколения в поколение!

Для того чтобы достичь благополучия, надо общаться с успешными наставниками.

У меня их было много. Это Израиль Кляйн, Павел Дубров, Ренди Гейдж, Игорь Сидоров и, конечно, главные мои любимые спонсоры Тамара и Сергей Наумовы, Валентина Осина, Алла Антонова, Марина Сидорова. Спасибо всем им огромное!

Для того чтобы достичь благополучия, надо общаться с успешными наставниками.

Помните! Это главный секрет успеха – ОКРУЖЕНИЕ!

И немаловажное составляющее успеха – это надежный тыл. У меня прекрасная семья – супруга Галина и две замечательные дочери Евгения и Ангелина. Мы вместе 20 лет. Я горжусь своей семьёй.

Я родился 19 мая в День Пионерии, поэтому жизненное кредо – «Будь готов! Всегда готов!».

А имя у меня – Виталий, что означает – жизненный. Отсюда и мое жизненное кредо – «Просто живи и радуйся!».

Пожелания новичкам:

1. Начинайте менять окружение, общайтесь с успешными людьми, читайте книги успешных (лично на меня очень сильное впечатление произвели книги Д. Клейсон «Самый богатый человек в Вавилоне» и «Бизнес – школа» Роберта Кийосаки).
2. Держите в мыслях вопрос: «Как я могу это сделать?».
3. Налаживайте отношения с людьми.
4. Звоните, встречайтесь, общайтесь с наставниками чаще, чаще, ещё чаще!
5. Действуйте, у вас всё получится!

БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТЫ АРГОНАВТА



НОВАЯ БРОШЮРА «АРГО: УМНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ» УЖЕ ДАЕТ РЕЗУЛЬТАТЫ В РАБОТЕ!

Как работать с брошюрой рассказывает лидер АРГО Мария Высоцкая, г. Москва

Вы устали от отказов?

Вы хотите протестировать кандидата до приглашения на презентацию?

У вас появилась такая возможность, доступная каждому, – информационный отдел *Компании АРГО* выпустил новую брошюру, которая называется «АРГО: Умное потребление».



Код: 9308
Цена для ИЦ: 7 рублей

Данная брошюра рассказывает о том, как экономичная модель потребления при минимальных затратах дает максимальный результат.

Описание работы в Компании заставляет Вашего кандидата задуматься:

«Почему же мне об АРГО так не рассказывали раньше?»

Устраняются вероятные стартовые сомнения. В результате – людям очень легко с Вами согласиться. И как только потенциальные участники АРГО осознают и просчитают свои выгоды, они сразу увидят смысл построения бизнеса и потребления продукции в Компании, у них не останется вопросов без ответа.

Вы обнаружите, что у Ваших кандидатов нет никаких возражений. И никаких страхов. Все шаги абсолютно реалистичны. И вам останется ответить на один вопрос: «С чего начать?».

Теперь Вам осталось ПЯТИ знакомым дать данную брошюру, и через ОДИН день получить обратную связь от Ваших кандидатов. Давайте брошюру только в обмен на номер телефона.

Это очень простая схема работы с кандидатами, которая легко дублируется новичками, для которой не нужны специальные знания.

P.S. К данной брошюре можно добавить арифметические расчеты, которые наглядно помогают увидеть экономию и возможный доход при целенаправленных действиях.

Брошюру можно приобрести в ИЦ, которых Вы обслуживаетесь.

Из брошюры:

«Задумайтесь над тем, как и что Вы покупаете. Покупки формируют вашу жизнь и оказывают большое влияние на ее качество. Покупая продукты на рынках и в магазинах, Вы чаще всего приобретаете разрекламированные марки и бренды. Известность марки – основной критерий потребительского выбора. Производители заинтересованы вкладывать все больше средств в рекламу товаров, а не в совершенствование качества».



*Елена Бласова,
Ведущий Руководитель,
Воскресенск*

ВОЛШЕБНЫЙ БИЗНЕС

«МНОГИЕ ЛЮДИ УМИРАЮТ,
ТАК И НЕ УЗНАВ,
ЧТО ТАКОЕ
НАСТОЯЩАЯ ЖИЗНЬ».



Кто-то из великих сказал: «Мы всего достигаем в жизни по одной из двух причин – отчаяние или вдохновение». Если это утверждение применить к себе, то, однозначно, мне ближе первое.

Посудите сами, с 20 лет, после окончания медицинского училища, работала медсестрой в больнице. И эти два года были самыми кошмарными в моей короткой трудовой биографии: подъём в 5 утра, наспех собиралась и бежала на железнодорожную станцию г. Воскресенска, чтобы успеть втиснуться в переполненный вагон электрички, идущей на Москву (чаще приходилось стоять 1,5 часа в прокуренном тамбуре). На работу прибегала чуть живая, но это уже никого не интересовало. Практически всю смену проводила на ногах. Попробуешь иногда присесть – получишь выговор. В течении дня в голове вертелась только одна мысль: «Скорее домой и в кровать». Но надо дорабатывать смену и возвращаться домой, все в той же электричке. Кто был «в моей шкуре» поймёт – для меня в то время жизнь делилась ровно на 2 части – работа и сон. В принципе – ничего необычного. Я думала, что это есть норма жизни. Почему так думала? Да ведь так жили вокруг меня большинство молодых людей в небольшом подмосковном городе.

Вскоре чаще стала появляться хроническая усталость, какие-то проблемы со здоровьем, неудовлетворённость своим положением. Но больше всего угнетала безысходность: всё чаще думала о том, что так будет всегда. В какой-то момент я поняла, что надо что-то менять.

Однажды, сорвав интригующее объявление о «стабильном доходе, с минимальной затратой личного времени», я пришла на презентацию Компании АРГО, которая проходила в моём городе. О чём там говорили – не помню, осталось в памяти ощущение прикосновения к чему-то нереальному и, в то же время, манящему: солидная компания, красивые и успешные люди; можно самой выбирать место и время работы; предоставлялась возможность профессионального и личного роста и т.п. В общем – сплошное волшебство!

На опостылую свою работу продолжала ездить ещё недели две, но настроение моё было уже иное – приподнятое, в ожидании чего-то большого и светлого. Вскоре я оформила соглашение с Компанией и с головой

окунулась в атмосферу АРГО. Конечно, тут же возникло сильное желание «поскорее разобраться во всём этом», но спонсор попридерживал: «Не спеши, во всём нужна последовательность. Этот бизнес серьёзный, он не терпит суеты. Читай книги, журналы, ходи на все школы, тренинги, конференции. Выработывай в себе привычку записывать в тетрадь максимум деловой информации – в скором времени тебе это пригодится».

Вспоминаю эти слова с улыбкой и благодарностью. Бережно храню в шкафу исписанные «от корки до корки» тетради, блокноты с неопенимой информацией об индустрии моего удивительного бизнеса. Эти материалы помогают мне и сейчас, когда приходится выступать на какой-нибудь школе, презентации или же проводить тренинг, частную школу со своими консультантами, лидерами.

Ну, а тогда, делая первые шаги, я поняла ещё одну истину, что «засиживаться» в прилежных учениках, набираться только одних, пусть даже самых потрясающих знаний, – просто бесперспективно, а иногда и вредно в нашем деле. Параллельно с систематическим обучением необходимо заниматься приглашением людей. А это означает, что надо начинать самостоятельные действия, осваивать различные формы и методы построения своей собственной бизнес-структуры.

Вот как раз в этот период появлялись первые неудачи, первые слёзы, даже разочарования: «А тем ли я занимаюсь?». Вы думаете, меня кто-то успокаивал, уговаривал? Ничуть! Спонсор первый напоминал мне о моей бывшей работе, подкалывал меня: «Значит достойная жизнь не для тебя, советую вернуться на прежнее место...». Для меня эти слова были как ледяной душ! «Трезвела» мгновенно. «Нет уж, не дождёшься!» И опять помогла аксиома этого бизнеса, неоднократно услышанная мной из уст успешных людей: «Для того, чтобы научиться что-то делать, надо идти и делать!». Я с маниакальным упорством бралась за дело – раздавала листовки, проводила социологические опросы среди населения, презентации на предприятиях, в учреждениях, в коммерческих точках, салонах. Мне нравится чёткое определение подобных, многосторонних действий высказанное одним из крупных лидеров АРГО Ольгой Варава: «Контакты, контакты, контакты – вот наша наипервейшая задача».

Вскоре целенаправленные и регулярные шаги дали положительные результаты – стала расти моя организация, отдельные «веточки» появились в других городах. Естественно, росли и мои доходы. Маму собственноручно «уволела» с тяжёлой работы (на цементном заводе) и стала ежемесячно ей помогать. Но я сильно не обольщалась достигнутым результатом. Знала, – научилась слушать опытных лидеров – что лишь на одном «подписании», на привлечении в дело новых людей нельзя построить долгосрочный, устойчивый бизнес. Необходимо параллельно с приглашением заниматься и обучением этих людей. Образно это выглядит, как езда на велосипеде: хочешь вовремя приехать к намеченной цели – жми поочерёдно на две педали: приглашение и обучение, приглашение и обучение... и т.д. Чему обучать? Всему, что знаю сама (конечно, в рамках данного бизнеса): продукции, маркетингу, различным техникам общения, способам влияния на людей и многому другому. А это уже новая ступень личностного роста, требующая большей ответственности, дополнительных знаний, действий. Система обучения была хорошо налажена в центре моего спонсора Валерия Резниченко, и я с удовольствием приводила туда своих людей. Но однажды он мне сказал: «Я могу заниматься



и твоими аргонавтами, но в таком случае самостоятельным и уверенным лидером ты вряд ли когда-нибудь станешь». И я решила взять эту лидерскую ношу на себя – пошла в Дом культуры, договорилась с директором о почасовой аренде небольшой комнаты и условиях оплаты, составила график проведения презентаций, школ и начала самостоятельное «плавание».

Поначалу было всё непросто. Чтобы обучать участников своей структуры, большинство из которых были намного старше меня и образованнее, нужна была выдержка, терпение и, главное, – фундаментальные знания. Я чувствовала, что последнего мне не хватает. Поэтому с огромным удовольствием посещала бизнес-семинары мэтров МЛМ: Владимира Дубковского, Александра Синаматы, Тома Шрайдера, Ренди Гейджа. Очень полезные и продуктивные рабочие встречи были с некоторыми преподавателями международной Академии лидерства, а также с её руководителями Марком и Софьей Атласовыми.

Всегда с интересом, при любой возможности, посещала мастер-классы топ-лидера Ирины Алфёровой. Безусловно, самую основную и значимую для меня помощь, поддержку, внимание я получала и продолжаю получать, от своей спонсорской вертикали – Валерия Резниченко, Светланы Спорковой, Натальи Копыловой,

Галины Рахимовой, Руслана Приза. Это самые лучшие люди в Компании АРГО! Спасибо вам огромное, мои друзья, коллеги, бизнес-партнёры!

Естественно, что всё вышесказанное, не могло не отразиться на моём личностном росте. Помимо постоянной работы с новыми людьми, я больше начала уделять внимания моим потенциальным лидерам, передавать им свой опыт, знания, навыки. Собственно говоря, передавать то, чему научилась сама. В итоге, спустя некоторое время, в моей широко разветвлённой организации появились первые Ведущие Руководители: Любовь Папина, Светлана Дубинкина, Александр Одинцов, Наталья Шифрина, Наталья Нефатенкова, Светлана Турниенко, Алексей и Марина Романенко и др. Все эти замечательные люди помогли мне подняться на мою первую, серьёзную вершину успеха в Компании АРГО – рейтинг 50 (следующая моя цель – рейтинг 100).

Поздравления принимала от Андрея Борисовича Красильникова на конференции в г.Минске в 2005 г. Пожалуй это были самые волнительные и счастливые минуты в моей деловой карьере. Что принесла мне эта ступень? Я добились полной финансовой независимости. Это позволило мне, в материальном плане, крепко встать на ноги, создать счастливую семью: у меня любимый муж и дочурка Настенька! Появилась возможность ещё больше времени уделять семье, близким.

Здесь, в Компании АРГО, я приобрела много друзей, стала уверенной в себе личностью, научилась преодолевать страхи, сомнения, ставить перед собой цели и достигать их. Поэтому я с гордостью говорю: «АРГО – моя жизнь!».

БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТЫ АРГОНАВТА



С ЧЕГО НАЧАТЬ ОБЩЕНИЕ?

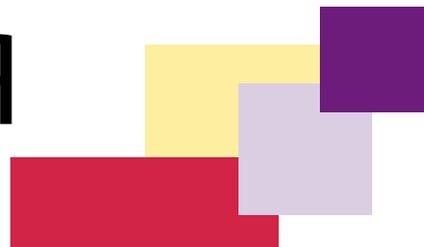
Наличие визитной карточки у сегодняшнего бизнесмена – одна из важных составляющих имиджа фирмы и имиджа ее владельца, а также фирменного корпоративного стиля.



Визитка – это эффективная и недорогая форма рекламы Вас и Вашего бизнеса. Если вы хотите сообщить рабочий телефон новому знакомому, можете просто написать его на листочке, или продиктовать, или, как сейчас распространено: «Давай я тебе позвоню, и мой номер высветится!»! Но правильно ли это? Если вы бизнесмен, то важно, чтобы человек захотел воспользоваться вашим телефонным номером, а значит помимо информативности, визитка должна содержать элементы корпоративного стиля. Помните, что визитка – это стратегическое оружие, и она всегда должна быть при себе.

Визитные карточки единого фирменного стиля доступны каждому аргонавту. Вам нужно только зайти на сайт www.rpo.ru и в разделе «Сервисы» скачать бланк визитной карточки и выбрать понравившийся вариант. Сами впишите свою контактную информацию и отнесите файл в полиграфию. Все просто!

С АРГО МИССИЯ ВЫПОЛНИМА!



Мария Высоцкая,
Ведущий Руководитель, Москва

Меня зовут Мария Высоцкая. В прошлом я профессиональный юрист и государственный служащий, в настоящем – успешный предприниматель, развивающий несколько направлений, и одно из них (первое) – это партнерство с Компанией АРГО, использующей принцип сетевого маркетинга.

«Не так страшен черт, как его малюют» – так можно сказать и о сетевом маркетинге или MLM. Но давайте обо всем по порядку.

«РОЖДЕННЫЕ В СССР»

Я из тех, о ком говорят «рожденные в СССР», и у которых был прописан план жизни: учеба, работа, пенсия. Родилась в семье творческой интеллигенции. Образцовая ячейка общества: мама – врач, папа – художник, я и старший брат. Родители делали всё, чтобы мы ни в чем не нуждались, поэтому мы их видели не так часто, как хотелось. Они всегда работали, но успевали при этом с нами и в кино сходить, и мороженное покушать. Жили мы в коммунальной квартире, и как сейчас помню, на общей кухне после парада на 7 ноября мы с соседями обедаем. Жили мы дружно и весело. Но в один момент все рухнуло.

90-Е. ПЕРЕСТРОЙКА

Начало 90-х ознаменовалось развалом СССР, обретением «независимости» некоторыми республиками и крахом надежд большинства населения. Развал налаженной системы производства. Закрытие заводов, фабрик, ряда организаций. Поголовная безработица. Факультет, на котором я училась, потерял свою актуальность, так как завод закрыли. Я оформила академический отпуск и пошла работать. Благодаря маме попала в мэрию нашего городка. Именно в этот сложный период на рынок труда и выходит первая сетевая компания со всемирным именем, предлагая людям бизнес-возможность.

Существует миф, что в сетевой маркетинг идут неудачники. Кто такие неудачники? Во время развала



СССР людей сокращали тысячами, и вот тогда благодаря этой новой форме бизнеса некоторые безработные обретали смысл жизни, и он не позволил им спиться, стать уголовниками и свести концы с жизнью, потому что есть нечего было. Да и сейчас помогает сотням тысяч людей реализовать свои мечты.

МИЛЛЕНИУМ. ВЕТЕР ПЕРЕМЕН

Время идет, государства развиваются, проявляется стабильность рынка, в том числе рынка труда. Началась активная борьба с нарушителями трудового законодательства. Я поднимаюсь по карьерной лестнице и работаю в инспекции по защите прав трудящихся на должности начальника отдела кадров – место престижное, но низкооплачиваемое. Из-за нехватки людей на меня повесили еще пару обязанностей, но оклад от этого не увеличился. Работая в такой инспекции, я реально увидела и прочувствовала отношения между «влюбленными», которыми были работодатель и работовзятель. Это был завершающий «аккорд» в моей «наёмной» пьесе.

ПОПЫТКА №5

И вот, опять, в 2005 году, мама делает попытку №5 «предложения, от которого нельзя отказаться» и вручает

мне билет на лидерский банкет, посвященный юбилею Компании АРГО. На тот момент мама уже была лидером (мама – Валентина Федотова, Ведущий Руководитель, Москва – прим.ред.), и ее доход превышал мою годовую зарплату, о чем я даже не догадывалась. Вот после этого и понеслось.

Целые 6 месяцев изучала преимущества данного вида бизнеса, изучала юридические аспекты, читала рекомендуемую литературу, посещала различные компании, общалась с людьми. Обнаружила, что методы ведения такого бизнеса ничем не отличаются от методов традиционного, кроме одного пункта – оплата труда. Решила действовать. Скажу по секрету: я отношусь к тем людям, которые не любят тратить попусту ни время, ни деньги, но тут действительно стало интересно, почему более 2,5 млрд людей во всем мире используют эту возможность?

Я выбрала Компанию АРГО за простоту, и смогла за последующие полгода выстроить организацию в 1500 человек в разных регионах, открыла два центра, имея маленького ребенка на руках и поменяв место жительства.

До сих пор я постоянно провожу мониторинг как старых, так и новых компаний, и могу вам сказать, что заработать деньги можно везде, но разница есть – в усилиях: можно кровью и потом, а можно просто и непринужденно, как раз это я нашла в АРГО. Главное влюбиться в то, чем ты занимаешься. И все получится!

Благодаря работе в АРГО я ощутила все радости свободной жизни: подъем по утрам не тогда когда надо, а тогда когда хочется. Отпуск летом, а не по графику. Знакомства и общение с интересными людьми. И многое, многое другое, эти плюсы я ощущаю каждый день до сих пор.

Конечно, соглашусь, что существуют и компании-однодневки, и компании «финансовые пирамиды», и человеческий фактор напоминает о себе, и множество мифов. Именно поэтому в компаниях проводится обучение, которое помогает людям сделать правильный выбор.

Сетевой маркетинг действительно с одной стороны, уникальная система развития человека, но с другой стороны это труд, как и любой другой.

МИССИЯ ВЫПОЛНИМА

«Если долго мучиться, что-нибудь получится». Уже семь лет я в бизнесе и семь лет живу в сердце России – Москве. У меня интересная, насыщенная жизнь, творчество, свободное время для сына и себя, мечты, превращающиеся в цели и, главное, реализация себя как целостной личности. Меня окружают уникальные люди, яркие события, дни, наполненные радостью, в общем, действительно ЖИЗНЬ, а не серое ее подобие. Раскрываются невостребованные ранее способности и ресурсы, которые скрыты в каждом человеке. Открываются новые возможности для воплощения в жизнь своих желаний.

Я попала туда, где даже не мечтала быть. Я стала членом секции сетевого маркетинга при Женском деловом клубе г. Москвы, неоднократно приглашалась как работодатель на круглые столы в МосГорДуму, представляю сетевой маркетинг в различных государственных структурах. Теперь наша задача показать, что сетевой маркетинг это одна из форм самозанятости населения, которая достойна уважения.

Сегодня, каждый день, появляется все больше



возможностей изменить свою жизнь к лучшему, появляются бизнес-наставники и бизнес-тренеры, которые помогут выбрать то, что именно вам по душе.

Но если вы хотите развиваться разносторонне, научиться строить бизнес и заработать стартовый капитал, выбирайте сетевой маркетинг. Успешных историй много, и вы всегда можете найти «свою» историю, похожего на вас человека, который уже прошел этот путь.

Давайте повторим, что дает нам сетевой маркетинг и, в частности, Компания АРГО:

1. Площадку для заработка денег без стартового капитала (скажу даже больше, зарабатываете на том, на что и так тратите).
2. Приобретение новых знаний и навыков в области маркетинга и рекламы, менеджмента и психологии, копирайтинга, самопознания и саморазвития, генерировании бизнес-идей без стартового капитала.
3. Возможность самому планировать свой бизнес: с кем, где и когда.
4. Создание финансовой подушки безопасности к пенсионному возрасту и обеспечение детей.
5. Наконец-то насладиться своей Жизнью, семьей, общением с друзьями, путешествовать, как говориться, вздохнуть полной грудью!

Конечно, можно еще долго рассказывать о наших преимуществах, но не хочется быть голословными, поэтому приходите на мероприятия Компании и узнавайте больше о бизнесе с АРГО.

И хочется закончить словами моего коллеги, Валерия Варавы, написавшего книгу, название которой говорит само за себя, «Ответы»:

**Вас бедный научит, как в бедности жить,
Как выжить без денег, чтоб с ними не мучиться.
А как приумножить, куда их вложить
Так этим делам у богатого учатся.**

РАЗНЫЕ МЕЧТЫ

*Елена Гаранина,
Ведущий Руководитель,
Самара*

(ПО МОТИВАМ ОДНОИМЕННОГО РАССКАЗА Г. ОСТЕРА)

Когда-то в конце восьмидесятых я разрешила себе помечтать об идеальной работе. Уверенная, что никто не подслушает моих мыслей, я не ограничивала себя в фантазиях. Придуманное было так похоже на сказку, что я даже набросала несколько строк в блокнот, чтобы когда-нибудь написать фантастическую повесть. Еще поймала себя на мысли – почему именно повесть, а не рассказ или роман? И сама себе ответила: потому что это будет описание многих событий и явлений глазами одного человека.

18

Большее всего мне хотелось свободы от начальников и подчиненных. Эта игра для взрослых вклинилась в мой жизненный опыт, как только я стала молодым специалистом в передовом коллективе школы-новостройки. Оказалось, что крепостное право у нас не просто сохранилось, оно процветает в отдельно взятом государстве под кодовым названием «школа». Весь механизм учреждения работал на один результат – произвести благоприятное впечатление на вышестоящее руководство. Человек, его жизнь, достоинство, здоровье, интересы – все можно принести в жертву отчетам, собраниям и показателям.

Уж если так заведено, что наставники в виде директоров и завучей – неотъемлемая часть жизни, так пусть они будут заинтересованы в моем успехе, как любящие родители. И страшно кощунственной, но приносящей удовольствие была мысль: пусть материально они зависят от меня, а не я от них.

А еще важны человеческие отношения. Людей портит не только квартирный вопрос, но и свалившиеся на него власть или деньги. Пусть хорошо зарабатывает и продвигается по карьерной лестнице только тот, кто сумеет остаться человеком и в бедности, и в богатстве, в болезни и здравии. Но какой же тонкий механизм должен для этого заработать!

В детстве я мечтала стать художником, дизайнером, актрисой, журналистом, режиссером... Как бы сделать так, чтобы иметь возможность реализовать свой творческий потенциал: но не «для постоянной носки», а «в охоточку».

Я мечтала сама управлять своим временем. Но в школе за меня это делала завуч, в лице которой страна, по заветам Ильича, потеряла кухарку. При ставке восемнадцать часов в неделю в моем расписании стояло девятнадцать «окон», плюс единственный урок в субботу в конце второй смены венчал мой рабочий график.



Есть две реальности. Одну нам показывают по телевизору в новостях. Другую реальность мы создаем сами, мечтая и обучаясь технологиям осуществления мечты на встречах аргонавтов, будь то домашние кружки или многотысячные конференции.

Как-то в выходные я без благословения администрации отлучилась из города – мои родители живут в двухстах километрах от Самары, пора было выкапывать картошку. Оказалось, что это нарушение трудовой дисциплины (смутно напоминает подписку о невыезде). А в мечтах я планирую время и работы и отдыха по своему усмотрению, а не по расписанию уроков и графику отпусков.

Хорошо бы иметь свое дело, думала я. Но только (совершенная фантастика!) чтобы не привязываться к производству (я ничего не умею, кроме рукоделия и проверки тетрадей), и обойтись бы как-нибудь без бухгалтерии. Есть на свете дела интереснее.

Люблю ли я продавать? Люблю получать удовольствие от взаимовыгодной сделки (продавала урожай с дачи, когда кончались отпускные), но терпеть не могу ситуации, вынуждающие меня идти торговать. Значит, в моей идеальной профессии продажи возможны, приятны, но не обязательны.

Если бы у меня был магазин, стала бы я тихо сидеть и ждать, когда придут покупатели? Нет, я вышла бы им навстречу, ведь люди еще не знают, что я их жду, и какие ценности приготовила специально для них. Это должно быть что-то эксклюзивное и полезное. Но я люблю путешествовать. А как возить за собой магазин со всем оборудованием, товаром и инструментами? Это было

совсем уж смело и даже вызывающе: представить, что моя работа всегда там, где я, и мой главный инструмент – тоже я (моя речь, имидж и что-то еще, не знаю что).

А ведь как было бы здорово, если бы за каждого ученика, который стал грамотным, благодаря моим стараниям, и начал зарабатывать, то есть приносить пользу государству, это государство доплачивало бы мне хоть какие-то проценты каждый месяц!

Так я мечтала, лежа на диване, в полном изнеможении после двух смен работы, уверенная, что никто не подслушает мои мечты и не посмеется над ними. Тогда в конце восьмидесятых я еще была атеисткой и не верила в чудеса, вернее сказать, не владела технологиями «сбычи мечт». Мечта согрела мне душу и улетучилась. Я занялась повседневными делами и не вспоминала о ней.

Жизненные ситуации подсказывали, что есть какой-то механизм, осуществляющий наши самые невероятные желания. Невзирая на запреты врачей, родила второго ребенка. Сменила школу на институт, где атмосфера подкупала своей интеллигентностью. Переехала в первую собственную квартиру; с двумя детьми на руках вышла еще раз замуж; невероятным образом, без гроша за душой мы купили дефицитную новую «восьмерку» (ВАЗ 2108) и очень быстро расплатились с долгами; аспирантура, диссертация, рождение третьей дочки, дача...перестройка.

Как-то на даче мы с подругой разговорились и поняли, что на государство надеяться дальше нельзя. У нас по трое детей, и кроме нас о них некому позаботиться.

И этот зов души был услышан: в мой дом постучался тот бизнес, о котором когда-то мечтала. Но я забыла о своей мечте, не узнала ее, когда она оказалась так близко, и стала активно сопротивляться, не пуская ее в свою жизнь.

Но Бог есть, и он исполняет наши мечты, независимо от того, верим мы в него или нет. Помечтали – получите и подпишитесь, как в рассказе Г. Остера «Разные мечты». Создатель позаботился о том, чтобы цепочка людей и обстоятельств замкнулась таким образом, что меня «вставили» в АРГО без моего согласия. Я же хранила верность другой компании и преподаванию русского языка.

Надо было, чтобы в наш город приехал Руслан Приз, внимательно, не перебивая, выслушал мою пылкую презентацию ныне уже несуществующей компании и скромно спросил, а сколько же я получаю, продвигая такую замечательную продукцию? Я не без гордости озвучила сумму, которая превышала мой оклад в институте. Руслан так же скромно, как и слушал,



поделился, что в прошлом месяце получил сто сорок тысяч, а в следующем планирует сто шестьдесят...

Я была готова тут же «подписаться» и сотрудничать с Русланом, но у меня уже было соглашение с АРГО, и моим наставником была мама. Мы были и есть в структуре Лены и Радика Сабировых.

Нашу встречу с Русланом организовал мой наставник по другой компании. Он когда-то считал, что маркетинг, где вкладывают по 300 у.е., «круче». Я попросила его как эксперта еще раз перечитать План вознаграждений АРГО и протянула оранжевую брошюру. На следующее утро он позвонил и сказал: «Слушай! Я всю ночь не спал! Такого маркетинг-плана я еще не видел! Здесь же структура будет расти сама собой! Я иду к тебе подписываться!».

Есть две реальности. Одну нам показывают по телевизору в новостях. Другую реальность мы создаем сами, мечтая и обучаясь технологиям осуществления мечты на встречах аргонатов, будь то домашние кружки или многотысячные конференции. Что отличает эту работу от других? - все то, о чем я мечтала двадцать лет назад и много того, о чем и мечтать не могла. Одних подарков и выигрышей не стесня – я и моя средняя дочь выиграли путевки в Египет (все включено), видеокамеру, фильтр, электроприборы, а сестра моего наставника выиграла на 10-летию Компании автомобиль «Форд». Благодаря АРГО, моя младшая дочь – самый здоровый и самый путешествующий ребенок в классе. В первой, телевизионной реальности мы нужны кому-то, чтобы создавать прибавочную стоимость. В АРГО мы нужны друг другу, чтобы помогать себе быть счастливыми.



АРГО НАПОЛНЯЕТ ЖИЗНЬ СМЫСЛОМ

Резида Гильманова,
Ведущий Руководитель, Альметьевск

О чем мечталось вам в детстве? О том, что в будущем вас ждет удача и счастье. Кем вы видели себя в будущем? Яркой, талантливой личностью. Какими людьми вы хотели окружить себя? Любящими и любимыми, справедливыми и понимающими. Эти желания все еще дремлют в вас?

Проснитесь, настало время воплотить в реальность все свои мечты! Каждый может прожить свою жизнь ярко и интересно!

Несколько лет назад мне предложили приобрести чудо-фильтр в Компании АРГО, и я с удовольствием его купила.

Потом пригласили на встречу, и первая городская презентация АРГО открыла для меня двери в совершенно другой мир, в удивительный мир позитивных, жизнерадостных и искренних людей.

С этой встречи жизнь моя начала меняться. Первые три года я была активным потребителем замечательной, очень эффективной продукции, благодаря которой моё здоровье улучшилось и окрепло.

А сегодня я работаю с людьми, кто с любовью поддерживает меня во всех начинаниях, они стали моими близкими друзьями. Они помогают понять, что в основе любого изменения лежат наши мысли. День за днем, шаг за шагом, следуя рекомендациям моих наставников, я овладеваю позитивным мышлением – главным ключом, открывающим дверь в счастливый мир. Мне помогли поверить в себя. Я искренне благодарна за неоценимую помощь и за доброжелательность и поддержку своим «вышестоящим» лидерам Неле и Анвару Лутфулиным, Минзиле Пермяковой. Мудрые, терпеливые мои учителя, люди с мечтой в глазах и любовью в сердце, показывали путь к успеху и порой вели за руку за собой.

Надежность Компании АРГО, сила и поддержка наставников позволяют мне создавать команду лидеров. Гордость за успех партнеров наполняет мою жизнь смыслом.

Компанию АРГО я полюбила всем сердцем. Благодаря бизнесу в АРГО качество моей жизни улучшается с каждым днем. Мир распахнулся и позволяет теперь заглянуть в любые свои уголки. Исчез страх, будущее стало определенным и очень четким, а, главное, осознанным. Постоянный рост доходов позволяет качественно укреплять свое здоровье, заниматься духовным ростом, всегда совершенствоваться. Появилось огромное чувство уверенности. Просто АРГО стало моей жизнью.

Я делю процесс своей работы на несколько этапов:

1. Работа с продукцией Компании. Только лично используя продукцию, можно убедиться в ее высоком качестве и эффективности.

2. Рассказ о продукции. Только рассказывая о результатах применения продукции, можно привлечь своих знакомых, друзей, родственников.

3. Создание команды. Если ты что-то делаешь хорошо и это умеешь передать другим, появляются единомышленники, партнеры.

4. Системное обучение. Очень важно посещать все обучающие и мотивационные мероприятия Компании, организации и т.д.

Мало обучаться, нужно еще применять свои знания на практике.

Уважать себя, развивать себя – это моя обязанность, потому что АРГО – это бизнес человеческих взаимоотношений. С годами я начинаю понимать это все лучше и лучше. Не так важно, сколько

ты зарабатываешь, а важно, каким ты себя представляешь и какое у тебя окружение.

Я это глубже осознала, пройдя тренинг Ларисы Серебрянской в Набережных Челнах. Женщина-легенда, настоящий профессионал сетевого бизнеса, человек великой души, очень влиятельная личность! Как я хочу быть похожей на нее!

Сегодня у меня огромная внутренняя мотивация.

Я хочу жить так, чтобы мои дети, внуки гордились мной. Чтобы самыми главными и верными спутниками в жизни были честь и справедливость, благородство и патриотизм, доброта и уважение.

Благодаря неограниченным возможностям в Компании АРГО, многие люди обретают уверенность в будущем и превращают свою жизнь и жизнь своей семьи в сказку. Я очень горжусь, что нахожусь именно в Компании АРГО! Огромное вам спасибо, Андрей Борисович, за создание Российской, академичной и очень перспективной Компании!

Всем желаю любви, трудолюбия и осуществления самых заветных желаний!



МОИ МЕЧТЫ СБЫВАЮТСЯ

*Лариса Жаркевич,
Ведущий Руководитель,
Брест, Республика Беларусь*

Мне очень повезло с родителями! Когда я оканчивала школу, я точно не знала, кем хочу быть, но у моего папы была мечта, чтобы я была инженером. Я исполнила его мечту – в 1983 году я получила высшее образование. Никогда не забуду эти счастливые студенческие годы, хотя после института инженером работала не очень долго там же. В институте я познакомилась с моим будущим мужем, с которым счастливо живем до сих пор.

Моя замечательная мама является для меня источником вдохновения, она поддерживает все мои начинания. Она для меня пример, что в любом возрасте можно быть в процессе творчества, идти в ногу со временем.

Мы с мужем всегда думали о том, как улучшить материальное положение, ведь у нас две дочери и много нереализованных желаний, на исполнение которых требовались определенные денежные средства. Сначала была работа соответствующая образованию, но зарабатываемых денег было недостаточно. Потом я попала под сокращение. Но этот, поначалу тяжелый поворот судьбы, подтолкнул меня задуматься, как жить дальше, что предпринять. Были поиски нового занятия, были эксперименты. Мысль о том, как заработать деньги, не покидала меня. И вот, мы с мужем открыли традиционный бизнес. Материальное положение улучшалось, но доход не был постоянным и зависел от вложений и обстоятельств. Сложилась ситуация, когда бизнес владел нами и требовал все больших вложений. Я не испытывала радости от своего занятия. А время жизни уходило! Тогда я осознала, что если я ничего не изменю, все будет по-прежнему. В 1999 году я познакомилась с Компанией АРГО, я решила попробовать себя в новом для меня деле. Все новое всегда страшно, но мне очень понравилась сама идея. С тех пор моя жизнь изменилась к лучшему. И теперь я счастлива, что могу предоставить шанс хорошей жизни, тем людям, которые ищут для себя новые возможности. Для меня самое главное, чтобы у человека были желания. Очень конкретные и очень жгучие! Я уверена, что все желания исполняются, нужно время и приложенные усилия.

Когда в семье есть общие интересы – это замечательно! Моя семья разделяет со мной мое увлечение и помогает мне развиваться и расти вместе с АРГО. Мой внук восторженный потребитель продукции нашей Компании.



21

Конечно, препятствия были. Больше всего боялась выступать перед аудиторией. Но этот страх у меня постепенно прошел, так как я старалась говорить о тех вещах, которые я на самом деле делаю. Я почти перестала думать о том, что обо мне подумают, ведь я на самом деле хочу, чтобы жизнь других людей стала лучше. Я всегда говорю себе: «Лариса, будь смелой, и Вселенная придет тебе на помощь!». Сегодня я могу с уверенностью сказать, что мне доверяют участники моей структуры, аргонавты, и я заслужила их уважение своим личным примером: ставлю цель и достигаю ее.

Пожелания новичкам:

Главное понять для чего ты в АРГО, что ты хочешь и что тебе нужно.

Слушать наставников, читать рекомендуемую литературу и делать то, что необходимо делать, для получения хорошего результата.

Желаю с самого начала возвращать веру в себя и в свой успех. Проникнуться духом Компании АРГО, понять, что это мир доброжелательных отношений, мир ЗДОРОВЬЯ и КРАСОТЫ, мир ВОЗМОЖНОСТЕЙ!

БЛАГОСЛОВЛЯЮ ТУ СЛУЧАЙНОСТЬ

*Татьяна Исмаилова,
Ведущий Руководитель,
Набережные Челны*

ЗАКОН ФИЛОСОФИИ ГЛАСИТ:

«ПЕРЕСЕЧЕНИЕ ДВУХ СЛУЧАЙНОСТЕЙ ЕСТЬ НЕОБХОДИМОСТЬ»

Как этот закон сработал для меня? В 2000-м году я уволилась с завода, в поисках высокооплачиваемой работы с гибким графиком. И вот именно в тот момент, когда я оказалась в числе безработных, моя подруга случайно, позвонив мне по телефону, предложила посмотреть объявления в газете. А я взяла первую газету, которая мне случайно попала под руки. В рубрике «Работа» я прочитала: «Работа для людей с высшим образованием». Я позвонила, пришла в офис – это был ИЦ Компании АРГО. И вот уже десять лет я работаю в этой замечательной Компании. Десять лет я говорю себе: «Я благословляю ту случайность». И я понимаю, что эта случайность была послана мне Вселенной как **необходимость!**

Думаю, что если бы не настойчивость и мудрость моего наставника Елены Сабировой (которая тоже случайно оказалась на моем пути – это она подала объявление в газету), то действительность моей жизни могла быть абсолютно иной. Мне хочется в этой связи вспомнить слова из известной лирической песни, которая отражает саму суть моей судьбы: «Представить страшно мне теперь, что я не ту открыл бы дверь, другой бы улицей прошёл, АРГО не встретил, не нашёл...». Благословляю ту случайность, которая привела меня в АРГО и дала мне возможность иметь работу моей мечты.

ЧТО ДЛЯ МЕНЯ АРГО СЕГОДНЯ?

1. Деньги

В нашем обществе деньги – это необходимость. Для меня деньги – это инструмент, который позволяет мне осуществлять мои мечты и планы. У меня много мечтаний, поэтому мне надо много денег! Я согласна с Джоном Каленчем: «Я знаю одну вещь: за деньги нельзя купить счастье. Но мне ясно одно: гарантии, что я буду счастлив без денег, так же, нет! Так что я поступаю следующим образом: я делаю то, что делаю, потому что мне это нравится и, потому что я знаю – это принесет пользу окружающим мне людям. Если то, что мы делаем, – полезно, почему бы мне не ожидать и, в конечном итоге, не получить богатство? Мы ведь заслужили его!».



2. Творчество – это мой ключ к личностному росту

Мне нравится писать статьи, методические пособия, составлять сценарии семинаров, проводить тренинги и мастер-классы. АРГО – это творчество во всём!

3. Признание

Я получаю признание от своих коллег и друзей. Я радуюсь, когда другие достигают того же, что и я и большего. Я довольна тем, когда помогаю другим становиться лучше. Отдавать и помогать – моя цель.

4. Доверие

Я хочу верить людям, потому что хочу, чтобы они поверили в меня. Я всегда пытаюсь создавать такие взаимоотношения, при которых все друг другу доверяют.

5. Действие

Мне нужно действовать, иначе я не чувствую себя счастливой. Действие приводит меня к моему прогрессу, к моему личностному росту.

Список этот можно перечислять до бесконечности. Но эти пять качеств для меня являются основными.

У китайцев есть одно замечательное высказывание философского характера, которое звучит примерно так:

«Если вы получили чудесный драгоценный дар, то обязаны поделиться им с окружающими».

Я благословляю ту случайность, когда Елена Сабирова поделилась со мной тем чудесным даром! Я благословляю ту случайность, когда я подписала соглашение с Компанией АРГО!

НОВАЯ МОТИВАЦИОННАЯ ПРОГРАММА «ЗОЛОТОЕ РУНО»

С 1 января 2013 года в Компании АРГО стартовала новая мотивационная программа под названием «Золотое Руно». Данная программа утверждена Советниками президента Компании АРГО.

Целью данной программы является поощрение активности работы участников и стимулирования роста объёма продаж продукции Компании АРГО.

В ходе программы ее участниками накапливаются призовые мили.

ПРИЗОВАЯ МИЛЯ – условная единица программы «Золотое Руно». Призовые мили можно копить, кумулятивные призовые мили не «сгорают». Мили можно передавать по наследству. Их нельзя продавать или дарить, а так же обменивать на деньги или продукцию Компании.

Призовой фонд программы «Золотое руно» – путёвка за границу, автомобиль, квартира в Москве.

УСЛОВИЯ НАЧИСЛЕНИЯ ПРИЗОВЫХ МИЛЬ. ЛИЧНАЯ АКТИВНОСТЬ

ТОВАРООБОРОТ: при покупке продукции в течение месяца на каждые 300 баллов начисляется 1 призовая миля.

КАРЬЕРНЫЙ РОСТ: для участников Компании, впервые достигающих какого-либо ранга, начисляются призовые мили согласно таблице:

Ранг	У ₁	У ₂	Р	Р ₁	Р ₂	Р ₃	Р ₄	ВР
Кол-во миль	1	2	3	6	9	12	15	18

УСЛОВИЯ НАЧИСЛЕНИЯ ПРИЗОВЫХ МИЛЬ. АКТИВНОСТЬ СТРУКТУРЫ

По итогам месяца при начислении миль участнику программы учитывается активность пяти поколений его структуры, за исключением структур участников Компании в ранге Ведущий Руководитель.

$$M = M_0 + \sum_{i=1}^5 \left(\frac{1}{3}\right)^i M_i$$

где i – номер поколения, M_0 – личные призовые мили, начисленные согласно показателям товарооборота и карьерного роста.

Развернутая формула начисления миль:

$$M = M_0 + \frac{1}{3} M_1 + \frac{1}{9} M_2 + \frac{1}{27} M_3 + \frac{1}{81} M_4 + \frac{1}{243} M_5$$

ПРИЗОВОЙ ФОНД ПРОГРАММЫ «ЗОЛОТОЕ РУНО»

Призы за участие в программе закупаются на средства призового фонда в соответствии с решением Президентского Совета Компании.

Приз	Путевка за границу	Автомобиль	Квартира в Москве
Количество накопленных призовых миль	240	1200	6000



Приз за 240 миль – поездка за границу является корпоративным отдыхом, который будет организован Компанией. Участники могут отказаться от поездки в пользу дальнейшего накопления призовых миль. Передать, продать или обменять приз или призовые мили участник не имеет права. Параметры тура: страна – безвизовая, отель уровня 4-5 звезд, продолжительность поездки 8-12 дней.

Приз за 1200 миль – автомобиль класса «С», (уровня Фольксваген Поло).



Призовой жилищный фонд за каждые 6000 миль формируется из квартир-студий в новостройках Москвы.

Меняйте накопленные мили на ценные призы!

Программа
ЗОЛОТОЄ РУНО

Навсмерть мерме!



rgo.ru



ЗА ГРАНИЦУ ПО ПУТЕВКЕ

Для каждого участника Компании АРГО



ЧЕРЕЗ
1200
МИЛЬ

ТВОЯ НОВАЯ МАШИНА

Для каждого участника Компании АРГО



ЧЕРЕЗ
6000
МИЛЬ

ТВОЯ МОСКОВСКАЯ КВАРТИРА

Для каждого участника Компании АРГО

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ ПО ПРОГРАММЕ «ЗОЛОТОЕ РУНО»



1. На каждые ли 300 баллов начисляются мили? Например: если выполнил 600 баллов, 900 и т.д. (Е. Карпасова, г. Тольятти)

Одна призовая миля начисляется на каждые полные 300 баллов, начисленные за продукцию, приобретенную в течение месяца. Т.е. 600 баллов – 2 мили, 900 баллов – 3 мили, но 599 баллов – 1 миля.

2. Мили за личный объем (как и за организационный) начисляются за полные 300 баллов, целые, или дробные, кратны объему? (Т. Боброва, г. Омск)

Одна призовая миля начисляется на каждые полные 300 баллов ЛО, начисленные за продукцию, приобретенную в течение месяца. Т.е. 600 баллов – 2 мили, 900 баллов – 3 мили, но 599 баллов – 1 миля.

3. Если за месяц я приобрела продукцию на 325 баллов, значит, за 300 баллов я получу 1 милю. А «оставшиеся» 25 баллов могут ли участвовать в накоплении 300 баллов в следующем месяце? (Г. Новоселова, г. Омск)

Нет. Мили начисляются только по итогам месяца, баллы, которые у Вас есть сверх 300, 600 и т.д. не кумулируются для получения призовых миль.

4. Призы разыгрываются или присуждаются каждому, кто выполнил условия программы? (Е. Карпасова, г. Тольятти)

Призы не разыгрываются. Участник, накопивший необходимое количество миль, имеет право на получение приза или копит баллы на следующий, более ценный приз.

5. В каждом отчете у всех будет накопительный «путь» указываться? (Т. Боброва, г. Омск)

Количество накопленных призовых миль будет указано в каждом отчете.

6. Начисляются ли мили вышестоящему участнику, если он сам не выполнил 300 баллов, а нижестоящие участники выполнили условия? (Е. Карпасова, г. Тольятти)

Необходимое условие начисления миль – 50 баллов ЛО. Мили начисляются по формуле, указанной выше. Расчет производится программным отделом Компании, и представляются в отчете ежемесячно.

7. опишите более подробную схему начисления миль. (Е. Карпасова, г. Тольятти)

Общее количество призовых миль складывается из: количества миль за ЛО и количества миль за достижение очередного ранга. За мили, накопленные 5 поколениями структуры, её лидеру Компания начисляет бонусные призовые мили, соответствующие:

- одной трети от суммы миль, накопленных участниками первого поколения,

- одной девятой от суммы миль, накопленных участниками второго поколения,

- одной двадцать седьмой от суммы миль, накопленных участниками третьего поколения, и так далее. Расчеты будут производиться программным отделом Компании, и представляться в отчете ежемесячно.

8. Если у Руководителя нет структуры, и он сам выполняет эти условия, ему начисляются мили? (Е. Карпасова, г. Тольятти)

Для Руководителя без структуры мили начисляются: за ЛО и за достижение очередного ранга.

9. «Сгорают» ли мили в конце года? (А. Олейник, г. Краснодар)

Мили переносятся в полном объеме.

10. Сколько миль получает человек, находящийся уже в плавании и прошедший определенные этапы? (Т. Боброва, г. Омск)

При расчете миль будет одновременно учтен текущий ранг участника. Стартовые мили начисляются в соответствии с рангом участника на момент старта программы «Золотое руно» – с 1.01.2013. Далее расчеты производятся на общих основаниях.

11. С каких структур ВР не начисляются мили – за всех, кто уже достиг, или с квалифицированных в данном месяце? (А. Олейник, г. Краснодар)

Мили, заработанные в течение месяца структурой квалифицированного ВР, не включаются в расчет призовых миль вышестоящего участника. Квалификация определяется по результатам месяца.

12. Как будут начисляться мили в «квалификационные» месяцы? (А. Олейник, г. Краснодар)

Призовые мили будут начисляться по завершении месяца в зависимости от закрытых квалификаций.

13. Если новичок сразу сделает 2000 баллов, сколько он получит призовых миль? (Т. Иванова, г. Москва)

Новичку рекомендуется посоветовать набрать количество баллов, кратное 300, например, 2100 баллов. В этом случае он получает:

- за ЛО: $2100/300 = 7$ призовых миль
- за достигнутые ранги: $1(Y_1) + 2(Y_2) + 3(P) = 6$ призовых миль

14. Из каких средств формируется призовой фонд? (Т. Иванова, г. Москва)

Призовой фонд сформирован за счет фондов ранее действовавших корпоративных мотивационных программ.



НЕ БЫЛО БЫ СЧАСТЬЯ, ДА НЕСЧАСТЬЕ ПОМОГЛО

*Татьяна Картамьшева,
Ведущий Руководитель,
Астрахань*

ЛИДЕР! ЗВУЧИТ – КРУТО!

Очень хочется быть лидером, но не всегда удаётся. Казалось бы, сколоти команду, и ты – лидер. Но, нет. Не так-то это просто.

Моя история в АРГО началась 9 лет назад. Всё было достаточно банально, а может, и нет, судите сами.

Моя должность на основной работе – социальный педагог. Контактных с людьми у меня много. Многие, проанализировав эту ситуацию, пытались «затащить» меня в «какую-нибудь компанию». И именно «затащить», потому что, попробовав свои силы в таких компаниях, как AMWAY, Zepher, я наотрез отказывалась от участия в сетевом маркетинге, а уж принимать БАДы для меня вообще было – ну просто невообразимо! Шло время. Человек, который старался привлечь меня в АРГО, не отступал: «Не хочешь БАДы, посмотри косметику».

Ну что Вы! Разве я могла тогда променять мою любимую марку на что-то другое. А тут ещё и фирма никому не известная – «Шанис».

Я не помню, после какой попытки по счёту, но мне было сказано: «Ну что тебе стоит? Подпишись. Всего-то 130 рублей. Палка колбасы стоит 130 рублей, не купи ты её (колбасу) один раз, а подпишись. Потом увидишь, как здорово будет».

Подписалась для того, чтобы отстали от меня раз и навсегда. Как обычно бывает в таких случаях, подписалась и забыла. Прошло какое-то время, я угодила в больницу, да не просто, а на операционный стол сразу. Впереди Новый Год, а я вот тут на койке со своими мыслями и воспоминаниями. Стоп! Операция операцией, а женщина всегда должна выглядеть достойно. Звоню спонсору, напоминаю о косметике ведь праздник впереди – выручай. Уже на другой день Ирина стояла на пороге больницы с пакетом косметики от АРГО.

Шло время, мы тогда весело встретили Новый Год. Сотрудники больницы постарались: был и Дед Мороз, и Снегурочка... Меня выписали домой, и вроде бы всё хорошо, только проблема одна осталась.

И вновь звоню Ирине: «У тебя чудодейственные травки есть? Если поможет, то буду брать и другой товар». Объяснила Ирине проблему. Принесла мне она «Нутрикон». Научила, как им пользоваться, с условием, если он не поможет мне, она его забирает через три дня, а пока нужно будет пить по одной чайной ложке три раза в день. Выбора у меня тогда не было. Принимала я «Нутрикон» как велено и уже к концу второго дня проблема исчезла сама собой. Я сообщила Ире радостную новость, что я не возвращаю «Нутрикон». Так произошло моё осознанное знакомство с Компанией.

Ирина звонила с тех пор чаще, рассказывая о других препаратах. И всё бы ничего, да только грянула новая

беда. Сейчас-то я за счастье это считаю, тогда – беда! Пришлось уволиться с работы. А ведь мне уже тогда было за 40. И что делать прикажете? Погоревала я, да не долго. Ведь опыт сетевого у меня, хоть и небольшой, но был. Расспросила я нашего с Ириной вышестоящего спонсора, Эльмиру Саматовна – врач, она очень компетентно рассказала и о продукции, и о Компании. Нагрузила я сумочки товаром, да и пошла «в люди».

Много я тогда наслушалась, да и наревелась вдоволь. Обидно мне было: как же это я – с педагогическим образованием, а хожу, торгую. Не деться было некуда – деньги нужны. День за днём, месяц за месяцем познавала я азы новой профессии. На презентациях нам предлагали агитировать родственников. А у меня они все словно сговорились: «вот когда ты заработаешь хорошие деньги, тогда и мы подключимся».

Ну что же, «в своём отечестве пророка нет».

Со временем я поняла что можно, да и нужно строить структуру. Дело двигалось. Возвратные скидки росли. Стала посещать школы, семинары, конференции. Опыт потихоньку накапливался. Росли объёмы, а

... Придя сюда, я многому научилась: и работать, и отдыхать, и мечтать. Я узнала, что мечты обязательно сбываются...

вместе с ними росла моя структура. В группу пришли единомышленники, работать стало интереснее. А когда увидела сама лично производителей продукции, услышала ответы на заданные вопросы – восторгу моему не было конца, я до сих пор ещё открываю для себя АРГО. Судьба свела меня с такими людьми, как Ольга Полунина, Светлана Споркова, Татьяна Зорькина, Наталья Цибисова, Румия Набиева. И это только малая часть тех, с кем мне довелось общаться.

Хочу отметить, что всё, чего я смогла достичь – всё это благодаря моей команде. В своё время они поверили мне просто на слово, и до сих пор мы вместе. Многих я знаю лично, а с некоторыми участниками завязались добрые дружеские отношения. Я думаю, никто из них не пожалел, что когда-то пошёл за мной.

Лидер я или нет, пусть делают вывод те люди, с которыми я работаю. Лично я для себя решила, что АРГО – это мой жизненный путь. Ведь, придя сюда, я многому научилась: и работать, и отдыхать, и мечтать. Я узнала, что мечты обязательно сбываются, главное захотеть. Здесь есть замечательные люди, высококачественная продукция, которая помогает побеждать проблемы.

Теперь я точно знаю, чего я хочу от жизни, и что я могу дать людям!

КЛЮЧ К ВАШЕМУ БЛАГОПОЛУЧИЮ НАХОДИТСЯ В СОГЛАШЕНИИ С КОМПАНИЕЙ АРГО!

Константин Жуковский,
Ведущий Руководитель, Новосибирск

Родился я в Новосибирске, где и проживаю до настоящего времени, хотя порой посещало желание перебраться в Москву.

Я очень люблю своих родителей. Да и они меня. Я у них один. Всегда меня баловали и делали для меня все и даже больше. Наверное, никогда не смогу в ответ отдать столько же, хотя стараюсь...

Папа по специальности инженер. Заканчивал машиностроительный факультет НГТУ, а потом долгое время возглавлял там экспериментальное производство. О его честности и порядочности в институте ходили легенды! Мама по специальности врач акушер-гинеколог. Официально – врач высшей категории, но правильнее сказать – доктор от Бога. Около 20 лет работала заместителем главного врача по лечебной работе объединения женских консультаций.

Я же все свое детство до окончания школы, мечтал стать пилотом гражданской авиации. До сих пор люблю самолеты. Если бы в нашем городе был такой институт, я бы поступил туда. Но жизнь повела меня в институт медицинский, причем, я хотел стать, скорее, теоретиком, нежели практикующим врачом. Но, поработав год на кафедре биологии, я понял, что это не для меня. Нравилась хирургия и анестезиология, но как-то ноги привели меня на кафедру психиатрии, где я взял первую научную тему. В большей степени меня интересовала психотерапия, на изучение которой я и взял курс. К окончанию 6 курса, мы вместе с одногруппником написали несколько научных работ, касающихся человеческого поведения, брали первые



премии на конкурсах среди молодых врачей и студентов. В принципе, добился достаточно многого и был распределен в очень престижное место. Все бы хорошо, но раздражало два момента – зависть более старших коллег по работе и несоответствующая зарплата. А психотерапия подразумевает некоторое абстрагирование от жизни, хороший тыл, а не поиск клиентов. И я медицину оставил.

О ЖИЗНИ ДО АРГО

Попробовал себя в линейном бизнесе. Заработал, потерял. Понял многие законы и механизмы, главный из которых – как в волчьей стае! Еще крайне не захотелось иметь над собой начальника и каждый день ходить на работу с утра.

Так ноги привели меня в сетевой бизнес. Все компании были американские. Нравилось и получалось! И человек я тогда был прозападный. В 1998 году произошла переоценка ценностей и не только из-за кризиса. Многого хотелось поменять в работе. Расширить ассортимент продукции, иметь хороший маркетинг-план да и вообще добавить чего-нибудь приятного и не сетевого для облегчения подписания людей! Даже сны снились о непопулярной в народе работе дистрибьютора.

И я благодарен судьбе, что Валерий и Тамара Руфицкие замотивировали меня, и я заключил соглашение с АРГО. Я отлично знал и президента компании, ибо Красильников Андрей Борисович являлся вышестоящим спонсором и в других фирмах. Много в Компании сразу порадовало. Особенно, когда Компания стала



потребительским обществом и ввела дисконтные карты! По тем временам это были просто революционные маркетинговые шаги.

ОБ УВЛЕЧЕНИЯХ

Путешествую с трех лет и очень люблю. Сначала это была Россия, потом союзные республики, потом зарубежье. Обычно езжу туда, где есть хорошее море или океан. Стараюсь везде погрузиться, посмотреть на флору и фауну, порыбачить, где можно. Путешествия тщательно планирую, осматривать достопримечательности предпочитаю в основном самостоятельно, беру авто, где позволяет обстановка. Благодаря АРГО побывал во многих интересных местах и городах. Зарубежный отдых с Компанией всегда проходит по высшему разряду, рекомендую!

Люблю живопись, где удастся, покупаю картины. Люблю фотографировать. Основные темы – подводный мир, корабли, природа, кошки.

Я горжусь тем, что работаю в такой замечательной Компании и только в ней! Я с трудом понимаю, для чего на наших ресурсах люди иногда с гордостью рассказывают про какие-то другие бизнесы! Еще горжусь, что моим

Пожелания новичкам:

Вы сделали правильный выбор, заключив соглашение с АРГО!

Вы ничего не потеряете, работая здесь, а приобрести сможете очень и очень многое. Учитесь у своего непосредственного руководителя и других успешных людей Компании. Не бойтесь трудностей, все получится. Ставьте цели и быстрее добивайтесь их. Помните, за вас никто работать не будет. Желаю вам постоянно растущих бонусов, хорошей команды и разных приятных открытий в АРГО!

руководителем и другом был Руфицкий Валерий Владимирович, светлая ему память!

Андрей Борисович Красильников создал такую замечательную компанию! Это наш чистый и прекрасный мир, аргонавты! Давайте же будем сообща развивать его, и не давать портить и загрязнять!

БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТЫ АРГОНАВТА

АРГО В КАРМАНЕ!

Компания АРГО представляет вам новый инструмент для работы и один из самых современных способов завести знакомство с потенциальным аргонавтом!

«ARGOnizer» – официальное бесплатное приложение для смартфонов и планшетных компьютеров, разработанное Компанией АРГО.

Приложение работает на операционной системе IOS и Android. Оно доступно для бесплатного скачивания в GooglePlay и в AppStore (для iPhone, iPad).

Если вы решили поменять средство связи на более новое, то убедитесь, что на нем установлена операционная система IOS (iPhone, iPad) и Android.

Данное приложение даёт вам новые возможности в организации деятельности – его можно использовать для проведения школ, консультаций, и, самое главное, – с этим приложением офис АРГО всегда в кармане!

Итак, какие свойства есть у приложения

«ARGOnizer»:

- полная информация справочника по продукции Компании АРГО,
- розничные цены на продукцию указаны с учетом вашего города,
- автоматическое обновление цен,
- возможность создания списка «Избранное» для ваших любимых продуктов.

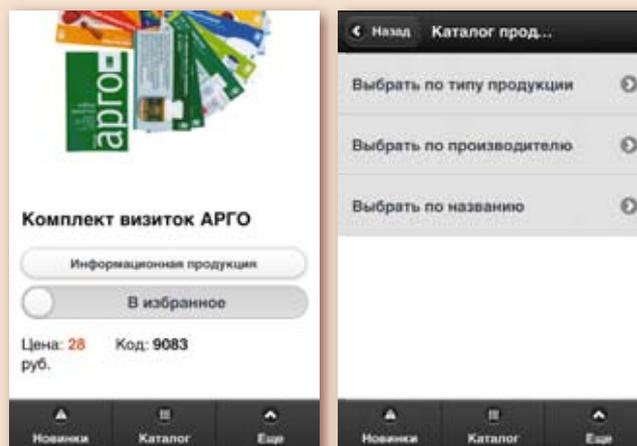
Совсем недавно приложение добавлен новый раздел – «Сообщения», и вскоре появятся новые возможности.



Вы сможете:

- получать последнюю информацию из портала АРГО,
- получать персональные сообщения от других пользователей портала,
- полученные сообщения можно помечать как прочитанные и удалять.

Установите приложение и используйте его в общении с потенциальными клиентами!



ОБЫЧНАЯ ИСТОРИЯ

Елена Захарова,
Руководитель, Омск

Свою историю начну с рассказа о мечте. В молодости мечтала стать косметологом. Но жизнь, как часто это бывает, распорядилась иначе – я получила техническое образование, став инженером-метрологом. После окончания ВУЗа по распределению попала на оборонный завод, где проработала более двух десятков лет. Мысли о косметологии никогда не покидали меня на протяжении всего своего трудового стажа. Со своим наставником, Валентиной Барейшей, впервые познакомилась на празднике наших сыновей, которые учились в одном классе гимназии. Это был 2000 год, Валентина поинтересовалась моей профессией и предложила возможность дополнительного заработка. В то время я была уверена, что твёрдо стою на ногах: есть профессия, диплом, которые заставляют верить в будущее. И тогда я Валентине заявила, что всё меня в этой жизни устраивает.

Время шло. Дети наши росли. С Валею виделась на собраниях в гимназии, но предложений о дополнительном доходе, бизнесе больше от нее не поступало. Следующая встреча произошла на улице, спустя несколько лет. Когда я увидела Валентину, то была поражена её имиджем. Передо мной стояла деловая женщина. Внешний вид, осанка, грация – всё указывало на то, что у нее жизнь складывается очень хорошо. Валя вежливо спросила о моих делах, сделала комплимент и произнесла очень интересную фразу: «Такие красивые женщины, как ты, нужны нашей компании». Я эту загадочную фразу запомнила на всю жизнь и часто задавала себе вопрос: «Что же это за компания, где можно проявить себя?». И тогда я впервые услышала о Компании АРГО. Это был 2004 год. Получив приглашение в офис АРГО, я сразу попала на бизнес-школу. Первые впечатления запомнились надолго. Услышанное на бизнес-школе было для меня чем-то необычным и загадочным. А самым сильным впечатлением оказалось то, что у каждого человека, присутствующего на собрании, в жизни была цель. Когда я себе задала подобный вопрос: «Есть ли у меня цель?», то не смогла на него ответить. И мне впервые стало стыдно за себя, за то, чем занимаюсь в настоящее время. В голову стали приходить мысли, что жизнь проходит мимо меня. Появилось неприятное ощущение, что занимаюсь не тем,



У меня новый образ жизни – здоровый и красивый, я сама планирую свой день. Получаю наслаждение и от домашних дел, и от дел в АРГО.

чем хочу, что настоящая работа инженера-метролога не приносит мне удовлетворения, а самое главное разочарование было в том, что цели у меня не было.

Настал момент, когда надо было что-то менять! Так я оказалась в Компании АРГО. Стала посещать школы по бизнесу и лекции изготовителей продукции. Впервые познакомилась с понятиями «продукт функционального питания» и БАД. Семья моя не очень серьёзно относилась к такому моему новому



увлечению. Постоянно слышала в свой адрес насмешки и подшучивания, такое отношение продолжалось до тех пор, пока в семье не случилось несчастье. Один из близких родственников попал в больницу и получил большую дозу лечения антибиотиками, впоследствии приведшую к дисбактериозу. Восстанавливать здоровье пришлось продукцией Компании АРГО. После этого случая муж и дети стали приглядываться, прислушиваться и интересоваться тем, чем я занимаюсь. Одних заинтересовала продукция для здоровья, других – Эм-Технология, третьих – продукция для автомобиля. Мой муж Андрей Иванович стал просто специалистом по применению Эм-Технологий на приусадебном участке. Когда попробовал обработать небольшой участок земли, с помощью ЭМ-Технологий, то сразу получил видимые результаты. Земля стала более плодородной и живой. Сразу появились задумки: на следующий год построить теплицу и попробовать вырастить в ней урожай. Решили посадить томаты и перцы. Когда получили результат, то удивили всех соседей по приусадебному участку. **Во-первых:** созревание плодов наступило раньше обычного, недели на три. **Во-вторых:** вес самых крупных томатов составлял примерно 1кг 300гр. **В-третьих:** никогда в Сибири не удавалось болгарский перец вырастить до полного его созревания, т.е. до его настоящего цвета, вкуса и размера. В этот раз, вырастили настоящий плод болгарского перца такой, какой мы раньше видели только на картинке.

С АРГО моя жизнь становилась лучше с каждым днем, интереснее и богаче в духовном плане, а точнее изменилось качество самой жизни. Сразу захотелось поделиться своими ощущениями с коллегами по работе, подругами, родственниками. Я предлагала продукцию АРГО. Результаты получила совершенно разные: одни, выслушав меня, заявляли, что им это не нужно, а если появится потребность в лечении, то им проще принять таблеточку и все проблемы исчезнут; другие просто пожимали плечами, выражая непонимание; многие проявляли интерес к российскому натуральному продукту.

Так началась формироваться моя команда из людей, которые поверили мне. Постепенно стало меняться моё окружение. Ранее близкие мне люди, не приняв и не разделив мой интерес к АРГО, отошли на второй план, а новые знакомые, которые ранее были совершенно чужими для меня, но пожелавшие изменить жизнь к лучшему, поверили мне, пошли со мной в АРГО, стали мне близки по духу. Я почувствовала свою нужность и значимость, и постепенно появилось удовлетворение от того, чем занимаюсь в настоящее время. А в настоящее время я покинула оборонный завод по собственной инициативе, навсегда попрощалась с системой, где очень долго работала, никогда не получая морального удовлетворения.

Общаясь со своим наставником, аргонавтами, поняла, что сотрудничество с АРГО выводит человека на новый жизненный путь. Путь Здоровья, Красоты и Успеха! У меня новый образ жизни – здоровый и красивый, я сама планирую свой день. Получаю наслаждение и от домашних дел, и от дел в АРГО. Я научилась и мне нравится проводить школы по продукту, делиться своими результатами применения. Очень хороший результат я получила, применяя программу коррекции веса от «Апифарм». Мои школы по косметике ждут на ИЦ АРГО, провожу мастер-классы.

Моя мечта быть косметологом – сбылась в АРГО!

В АРГО я научилась ставить цели и достигать их!



Мой наставник Валентина Барейша сейчас живёт в Санкт-Петербурге, и наше ежедневное общение продолжается в интернет сети. В марте 2012 года Валентина провела в Омске семинар-тренинг «На пути к профессионалам АРГО», встретившись с ней в офисе АРГО-ОМСК, я ощутила, что между нами нет расстояний и нет границ, хоть мы и не виделись полгода.

В АРГО я встречаю много людей близких мне по духу, людей стремящихся к здоровому образу жизни, красоте и гармонии. У меня хороший тыл – это моя семья. Мой муж, подполковник в запасе, сын с женой и дочка с мужем – тоже в АРГО. Бабушки и дедушки с удовольствием употребляют в пищу наши БАДы и спят на аппликаторах.

В АРГО у меня появилась цель – хочу стать профессионалом АРГО и открыть офис!

БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТЫ АРГОНАВТА



А ВЫ ДАВНО БЫЛИ В БИБЛИОТЕКЕ?

Дорогие друзья! На официальном сайте Компании АРГО www.rpo.ru обновлен раздел «Библиотека». Сейчас доступно более 70 книг, буклетов и брошюр о продукции АРГО для чтения и скачивания. Помните, что вовремя прочитанная книга несет с собой огромную удачу и способна изменить вашу жизнь к лучшему! Читайте для здоровья!



Рауль Зиязов,
Ведущий Руководитель,
Златоуст

НОВАЯ ЖИЗНЬ В ТВОИХ РУКАХ

Истории людей, добившихся успеха, всегда вдохновляют и являются для нас примером. Каждый человек, даже если он имеет небольшой опыт в нашем бизнесе, может рассказать свою историю и обогатить нас своим опытом. Хочу верить, что и моя история окажется полезной.



Живу я в небольшом уральском городе с красивым названием Златоуст. До знакомства с Компанией АРГО работал в пожарной охране – обычным пожарным. Зарплата у пожарного небольшая, да ещё и получали мы её тогда с задержками. Однажды зимою, спускаясь с крутой горы, нашу многотонную пожарную машину понесло по скользкой дороге, и мы чуть-чуть не протаранили дорогую иномарку, припаркованную у дороги. Наш командир сказал тогда, что водителю повезло, в ином случае пришлось бы ему всю жизнь работать на эту иномарку. На меня эти слова произвели сильное впечатление, и я подумал – неужели за всю свою жизнь я не смогу заработать на такой автомобиль? Анализируя перспективы своего будущего, вырисовывалась картина, которая меня не воодушевляла. И я начал задумываться о возможностях изменить свою жизнь.

Как-то мне позвонил брат, эмоции его переполняли: «Я занялся классным бизнесом, скоро буду у тебя и расскажу, жди». Он пришёл в деловом костюме, полный энергии и энтузиазма. Так состоялось моё первое знакомство с сетевым маркетингом. Для меня это был новый мир, многое я ещё не понимал, но у меня было желание добиться успеха. «Хочешь изменить свою жизнь – измени себя», сказал мне брат и он же мой наставник. Постепенно через общение с успешными и позитивными людьми, посещение школ и чтение книг, в моем сознании начали происходить первые положительные изменения. И, несмотря на то, что я не добился больших результатов в этой компании, несомненно, получил очень ценный опыт. Я очень благодарен своим первым наставникам за то, что они привили мне понимание этого бизнеса.

Затем было знакомство с Компанией АРГО. Произошло это через полгода. Как-то я приехал в Челябинск, чтобы провести встречу со своим знакомым. После встречи мы пошли к нему на кухню пить чай и на столе у него я увидел каталог АРГО. Меня удивил разнообразный ассортимент. Я спросил, сколько стоит каталог, мне хотелось подробнее ознакомиться с продукцией. Он ответил, что каталог стоит 85 рублей, и он сейчас заполнит соглашение. Я думал, что это каталог, в котором объединена продукция разных компаний, и был сильно удивлён, когда узнал, что вся продукция из этого каталога выпускается эксклюзивно для одной компании – АРГО.

Естественно, я отказался, заявив, что куплю только каталог, ведь у меня уже есть бизнес. Все же он мне дал стартовый пакет для ознакомления.

С братом мы вместе изучили пакет соглашения и пришли к выводу, что в АРГО есть всё для успеха: отличная продукция и прекрасный план вознаграждения. Говорят, что всё познаётся в сравнении, сопоставляя и анализируя две компании, мы всё больше убеждались в преимуществах АРГО. Брат сказал мне, что нельзя сидеть на двух стульях и нужно заняться чем-то одним. И мы решили серьёзно заняться бизнесом в Компании АРГО.

Свою деятельность по спонсированию, уже по второму кругу, я снова начал со своих коллег по работе. Некоторые подтрунивали и подшучивали надо мной – опять ты, мол, куда-то вступил. Они говорили, что мы это уже проходили, и у тебя ничего не получится. Всё это, а также каждодневные и однообразные рабочие будни добавляли мне дополнительной мотивации к активным действиям.

В перерывах на работе многие мои коллеги обычно читают различные популярные журналы и детективы, я же читал совсем другую литературу. Из книги Роберта Кийосаки я узнал, что богатые люди работают на

перспективу, а не ради получения сиюминутной прибыли. Я составил перспективный план на год и поставил цель – создать структуру в 500 человек за один год.

Первые успехи были скромными, а первый бонус составил 231 руб. Процесс шёл медленно, несмотря на то, что я прикладывал много усилий. Тем не менее, я был полон оптимизма и позитивных ожиданий от предстоящего дела. Как-то мне брат сказал, что если покажешь возможности бизнеса 300 раз «в ширине» и «в глубине», то тогда точно станешь Ведущим Руководителем. При этом неважно, что скажут кандидаты: да или нет. Я составил на бланке таблицу из трехсот цифр по убыванию и после каждой встречи зачеркивал одну цифру. У меня была мотивация быстрее зачеркнуть все цифры. Через полгода в моей структуре было 133 человека и, просматривая свой график, я понимал, что отстаю от составленного плана. Были дни, когда своим кандидатам я показывал до пяти планов в день. Ровно через год у меня в структуре было 302 человека, и затем структура начала расти очень быстро, через два месяца у меня уже ровно 500 человек, а ещё через восемь месяцев – 1428! Соответственно выросли и доходы, а работа на перспективу была вознаграждена сполна. Ведущим Руководителем я стал намного раньше, чем зачеркнул 300 цифр. Такой личностный рост и построение сети в геометрической прогрессии возможны только при наличии дружной команды единомышленников, поддержке наставников и отлаженной системе работы.

Возможно ли повторить это в нынешнее время? Сейчас многие говорят, что вам повезло, ведь вы были первые. Хотя бизнес АРГО существовал в нашем городе задолго до того, как мы с братом узнали о нём. На школах мой брат любит шутить: «Ребята, если этот заикающийся пожарный смог построить такую структуру, то вы тем более сможете это сделать».

Почему у одних получается, а у других нет? Многие люди не могут преуспеть, так как у них нет позитивных ожиданий от предстоящего дела, и они не готовы работать на перспективу. Они настроены скептически и негативно. Например, от них часто можно услышать фразы: что люди теперь, мол, не те; народ аморфный и пассивный; сейчас прошло благоприятное время для бизнеса; у людей нет денег; наш город неперспективен, рынок занят;



большая конкуренция и масса других отговорок и причин негативного характера. Человек уже заранее проигрывает ситуации и, в результате, даже не пытается действовать, а если и действует, то неактивно, а самое главное без куража и веры в успех. Когда идешь на очередную встречу надо быть уверенным, что ты предлагаешь классную возможность. Позитивный настрой дает жизненную энергию человеку, его глаза начинают «светиться», он щедр на улыбки, его энтузиазм и энергетика как магнит начинают действовать на людей. Такой человек полон позитивных предчувствий и у него хорошее настроение от предстоящих событий. Он уверен в будущем и счастлив от прекрасных возможностей и перспектив!

Желаю всем крепкого здоровья и успехов в достижении поставленных целей! И помните: хотите изменить свою жизнь – измените себя.

Хочу поблагодарить своих наставников: Кадира Гиндуловича Зиязова, Александра Ивановича Хмелькова, Людмилу Ивановну Марееву! Отдельные слова благодарности Андрею Борисовичу Красильникову, а также людям, которые способствовали и способствуют становлению и развитию нашей Компании!

БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТЫ АРГОНАВТА

СТОЛ ДЛЯ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Мобильные столы (их еще называют «мобильные дисплеи», «промо столы») в настоящее время считаются одним из наиболее популярных видов мобильного оборудования и используются в сфере рекламы. Наши столы имеют ряд выгодных преимуществ – маленький вес, удобство транспортировки и представительский внешний вид.

Благодаря устойчивости и большому формату столешницы, столы являются оптимальным вариантом при проведении промо-акций, раздаче образцов, дегустации продукции.



Высота стола 650x990мм
Размер столешницы 730x450мм
Максимальная нагрузка на столешницу 5-7 кг

НЕ УПУСТИТЕ СВОЙ ШАНС!

Ирина Корнетова,
Ведущий Руководитель,
Одесса, Украина

**ЕСЛИ ВЫ ДУМАЕТЕ, ЧТО СМОЖЕТЕ –
ВЫ СМОЖЕТЕ.**

**ЕСЛИ ВЫ ДУМАЕТЕ, ЧТО НЕ СМОЖЕТЕ –
ВЫ ПРАВЫ.**



34

АРГО... Я знаю, что для многих аргонавтов наша Компания ассоциируется с легендарным кораблем Ясона, плывущим в Колхиду за золотым руном. Легкокрылый парусник надежды – таково представление о компании наших самых романтичных аргонавтов. Могучий космический корабль – так ассоциируют нашу компанию некоторые успешные мужчины-аргонавты.

Интересно, а какие ассоциации возникают у новичка, только-только заключившего соглашение? Что видит он в бурлящих жизнью офисах Компании? Какое впечатление оставляют у свежеепеченного участника эти странные, веселые, искренние люди – homo argonauticus? Вспоминаю свои первые шаги в Компании, и всплывает в памяти ассоциация: бело-зеленый спасательный круг с надписью «АРГО». Да, для меня заключение соглашения с Компанией стало именно спасением. От чего? От себя, в первую очередь. От подавленной, неуверенной в себе дамочки; от скучной домохозяйки с двумя детьми и кучей комплексов; от пыхтящей толстухи в мешковатых свитерах. Ну, конечно, еще от безденежья – жестокого и хронического. От страха перед завтрашним днем. От бесконечных детских простуд-бронхитов-поносов. От повышенного давления. От лишнего веса. От негативного отношения к жизни. От глупости, в конце концов!

Позвольте, я расскажу вам свою историю? В ней не будет астрономических сумм дохода, виллы на Канарских островах и яхты – именно этими соблазнами оперируют обычно аферисты всех мастей. Нет, у меня все началось прозаично до невозможности: старшая дочь заболела гриппом.

Но незадолго до этого, когда мне было 32 года, я не работала, имела диплом ветеринарного врача и празднующего на диване супруга. К супругу прилагались долги, которые он делал поистине гениально. Ах, да: я все знала про фармакологию, умела делать уколы и верила в антибиотикотерапию. Ну, и презирала

БАДы – так, как умеют презирать что-либо люди, не имеющие об этом никакого понятия.

Итак, моя старшая дочь заболела гриппом. Это была катастрофа вселенского масштаба! Поясню: старшей было 7, а младшей – 2 года. Уберечь младшую дочь от заражения не представлялось возможным, а значит: вызов врача и все медикаменты в двойной дозе. Вы еще помните, что назначают при обычном гриппе? Жаропонижающее, капли в нос, таблетки «от горла», антибиотик (от осложнений) и сироп от кашля. И все это на катастрофическую сумму! Забирая больную дочку из школы, я чуть не плакала – от жалости к ней и к себе. И тут... Вообще-то, тут положено грянуть фанфарам,

Знаете, а ведь АРГО меняет нас: вначале неуловимо, но непреклонно. Мы хорошеем, худеем, обретаем уверенность в себе, мы привлекаем других людей. Мы не боимся отказов, мы не обижаемся на агрессивных глупцов, мы не зависим от навязываемого телевидением мнения. У нас за спиной – АРГО.

потому что это тот самый переломный момент моей жизни (неудивительно, что я так все помню). И тут ко мне подошла приятельница (ее дочь училась в одном классе с моей). Приятельница уже неоднократно пыталась рассказать мне о какой-то компании, работающей с БАДами, но я гордо отказывалась. Но в этот раз Ольга (так зовут эту настойчивую даму) протянула мне зеленую коробочку (друзья, вы помните самую первую нашу «Флоренту», в стеклянных бутылочках?) и сказала: «Если ты сама дура, то хоть ребенка пожалей!».

Я так удивилась, что взяла «Флоренту» и заплатила за нее какую-то смешную сумму.



Дома я напоила и старшую, и младшую. Прошло два дня, два дня приема «Флоренты», а моя дочка уже поправилась. Без «Панадола», без антибиотиков и прочих лекарств. Младшая – вообще не заболела. Встретив Ольгу вновь, я заключила соглашение с Компанией АРГО и погрузилась в чтение каталога. Как я уже говорила, фармакологией я владела, и состав продукции меня поразил. Несколько месяцев я потихоньку пробовала то одно, то другое (на многое не хватало денег). Однажды Ольга всерьез предложила мне заняться построением структуры. Я помню, как она сказала: «Я тоже новичок и многого не умею, но мы можем учиться вместе».

Нам было страшно, мы боялись отказов, мы не умели делать презентации – мы учились. Нас выгоняли из кабинетов, нас высмеивали знакомые, нас осуждали близкие – мы не сдавались. У нас не было офиса, не было склада, мы развозили заказы в разные концы города, и к вечеру наши языки уставали от рассказов – мы приобретали опыт. Через шесть месяцев я поехала в Москву – закупить продукцию. Через год мы купили убитую «хрущевку» на первом этаже (успели перед катастрофическим подорожанием жилья). Сделать сразу ремонт мы не могли – не хватало средств, и я вспоминаю, как среди мешков с цементом и дыр в полу сидели на разнокалиберных табуретках наши аргонавты на первых школах. В это боевое время Ольга успела выносить и родить третьего ребенка, и у нас уже было пятеро на двоих. Когда за спиной дети, искать мотивацию

для работы не нужно. Мы работали и учились. Чтение книг по продукции и бизнесу, посещение тренингов и конференций – вы замечали, как увлекательно учиться в АРГО? Какой интересной и наполненной становится ваша жизнь? Какие невероятные, потрясающие люди приходят к вам в этой невероятной волшебной стране – стране АРГО?

Увы, мы с Олей не стали миллионерами. Но мы и наши любимые люди здоровы, дети учатся в престижной частной школе, мы отдыхаем не один раз в год и не падаем в обморок от цен в магазинах. У меня новый замечательный муж и есть время и средства для ухода за собой. Самое главное – есть время для семьи. И – любимая работа. Работа в АРГО.

Знаете, а ведь АРГО меняет нас: вначале неуловимо, но непреклонно. Мы хорошеем, худеем, обретаем уверенность в себе, мы привлекаем других людей. Мы не боимся отказов, мы не обижаемся на агрессивных глупцов, мы не зависим от навязываемого телевидением мнения. У нас за спиной – АРГО.

Если судьба дала вам шанс и вы стали аргонавтом – не упустите его. Да, вы многого не умеете, и многого не знаете, но рядом с вами необыкновенные люди – они не дадут вам упасть. И знаете что? Пригласите в АРГО своего друга, заключите с ним соглашение и скажите: «Я пока ничего не умею, но я верю компании АРГО, верю в себя и хочу учиться. И я предлагаю тебе сделать это вместе!».

БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТЫ АРГОНАВТА

УНИВЕРСАЛЬНАЯ РЕКЛАМА



Часто ли вы работаете по «холодным» контактам? Какие методы работы используете для привлечения новичков в свою структуру? Хотим вам напомнить, что есть такой инструмент в работе аргонавта, как промо-визитка.

Что это? Это, в первую очередь, полноценный и эффективный рекламный материал. С обычной визиткой она схожа только размером.

Особенность промо-визитки? Лучше всего ответить на этот вопрос, используя пример. Все мы в течение дня сталкиваемся с промоутерами, раздающими листовки и разные рекламные материалы. Не будем затрагивать тему, кто берет их, а кто нет, и какие чувства при этом испытывает. Констатируем факт, что почти весь этот раздаточный материал превращается в макулатуру, так и не донесая до человека содержащую в себе информацию. Так вот, мы разработали такие визитки, которые хочется взять в руки и положить в карман, а не кидать поспешно в сумку.

Как использовать промо-визитку аргонавту? Вы можете выбрать любой из десяти предложенных вариантов промо-визиток, а можете в своей работе использовать их все! Каждая из них несет определенную смысловую нагрузку. Например, есть визитка, которая больше понравится студенту, а другая – доктору, третья – домохозяйке. На оборотной стороне визитки вы можете написать место встречи, куда вы приглашаете нового человека, и другую информацию, которую считаете нужной.

Где взять промо-визитки? На сайте www.rpo.ru в разделе «Сервисы» скачайте архив с промо-визитками. Выберите нужные вам и не забудьте про оборотную

сторону. Сохраните файлы на носитель, и в любой полиграфии сможете заказать для себя и своей структуры необходимый тираж.

Листовки и буклеты тоже обладают определенным процентом эффективности, но современная реклама, претендующая на то, чтобы быть результативной, должна учитывать потребности и психологию покупателей.

Код: 9269
Цена для ИЦ: 1 рубль



О ЖИЗНИ НА ПЛАНЕТЕ АРГО

Валентина Куликова,
Ведущий Руководитель,
Тихвин



АРГО – это добрая, светлая, дружелюбная, веселая, открытая для всех и, в то же время, загадочная планета. Планета АРГО. Это красивая, живая планета, где каждый помогает друг другу стать успешным.

На этой планете возрождаются и развиваются многие забытые ценности:

- **Любовь.** К себе, к близким, к природе, к детям, к животным, к процессу жизни.
- **Счастье.** Каждый имеет право быть счастливым.
- **Радость.** Именно здесь я научилась находить радость в самых простых вещах.
- **Семья.** Все начинается с семьи. Семья это самое дорогое в жизни.
- **Партнерство.** Здесь нет конкурентов, есть только партнеры. Каждый заинтересован в успехе друг друга.
- **Взаимопомощь.**
- **Творчество.**
- **Благотворительность.**

Это планета, на которой каждый сам находит для себя то, чем именно ЕМУ нравится заниматься. Саморазвитие, самообразование, осознанные желания для чего это нужно, делают возможности жителей планеты АРГО неограниченными. «Чем больше область знания, тем больше область незнания» – так однажды сказал мне мой младший сын, и я благодарна ему за это.

Именно на планете АРГО есть уникальная возможность познать себя, окружающий мир, научиться жить в согласии самим с собой и с миром, улучшить взаимоотношения в семье, научиться понимать себя и своих близких, научиться жить своей жизнью, найти свой путь.

На этой планете каждый сможет найти для себя занятие по душе. На АРГО есть много возможностей:

- **Поддерживать и сохранить здоровье, молодость и красоту.**
- **Пользоваться эксклюзивной продукцией (более 600 наименований продукции 30 фирм-изготовителей) для ежедневного использования.**
- **Экономить.** Для жителей планеты АРГО есть уникальная возможность приобретать эту продукцию дешевле.



- **Возможность общения.** С каждым годом растет круг знакомых и друзей. При этом каждый имеет возможность общаться именно с теми, с кем ему нравиться.
- **Путешествовать.** У каждого есть возможность строить структуры в других городах и даже странах. Каждый имеет возможность получить путевку за границу, выполнив условия мотивационной программы.
- **Обучаться и передавать свои знания другим.**
- **Раскрыться через творчество.**
- **Улучшить благосостояние.**
- **Участвовать в деятельности Движения «За сбережение народа».**
- **Защищать свое будущее и будущее своей семьи.** Страхование жизни дает эту возможность.

И самое удивительное и важное, что каждый может стать жителем этой удивительной планеты АРГО, численность, которой на сегодня составляет уже более двух миллионов человек.

Кроме самих аргонавтов на этой планете вместе живут, работают, дружат, общаются, делятся опытом изготовители продукции. Именно они постоянно, с любовью и заботой, помогают улучшить жизнь жителям АРГО. В свою очередь аргонавты помогают друзьям-изготовителям улучшать свое благосостояние и постоянно развиваться.

Быть здоровыми, счастливыми и успешными жителям планеты помогают:

● Чистая живая вода. Именно угольно-цеолитовые фильтры «Сибирь-ЦЕО» позволяют всем иметь доочищенную воду, так необходимую каждому организму.

● Пища, богатая всеми необходимыми полезными веществами, которые обеспечивают организм необходимой энергией и помогают ему оставаться активным, здоровым, давая возможность самостоятельно справиться с негативными последствиями взаимодействия с окружающей средой.

● Фитотерапия, физиотерапия, ароматерапия. Есть возможность восстановить силы организма, улучшить самочувствие, получить положительные эмоции, снять стресс и его последствия, избавиться от усталости, беспокойства, депрессии, сонливости.

● Эффективные микроорганизмы (ЭМ-Технология). Эти маленькие друзья помогают сделать мир вокруг нас чистым, безопасным, ярким, уютным и красивым. В этом аргонавтам помогает продукция «ЭМ-Центра», которая направлена не только на восстановление естественного плодородия земли, увеличение качества и количества продукции, но и для создания здоровой окружающей среды.

● Средства локальной защиты окружающей среды. Средство «Локс» для уборки дома и для ухода за автомобилем. «Суперсалфетки» в сочетании с «Локсом» позволяют практически исключить химические средства из применения.

А самое удивительное на планете АРГО это то, что каждый житель имеет уникальную возможность получить вознаграждение за приобретение продукции для себя и своей семьи и за покупку продукции по его рекомендации.



И чем большему количеству людей расскажет аргонавт о жизни на планете, чем больше людей он пригласит жить на этой планете, поможет им стать успешными, здоровыми и счастливыми, тем успешнее и счастливее будет он сам. Ну, где еще вам будут платить деньги за то, что вы покупаете для себя и своей семьи необходимую ежедневно продукцию и рассказываете об этом другим, помогая им воспользоваться всеми возможностями, которые предоставляет наша планета.

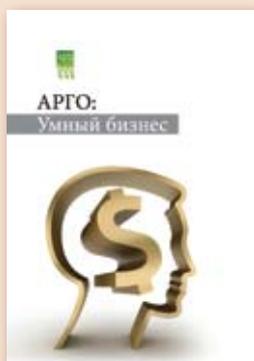
Как-то много лет назад я смотрела телевизионную программу, посвященную юбилею О. Табакова. Он рассказывал о том, что театр – это его жизнь. Это любимое занятие, в которое он вкладывает свою душу, получает удовольствие и радость от процесса, и ему еще за это деньги платят. Тогда я подумала, что как бы я хотела, чтобы у меня была такая же работа, которая приносила бы мне радость и удовольствие. И через несколько лет судьба свела меня с АРГО. Это было в 2003 году. Но тогда я не смогла этого понять, что это был мой шанс. Мне понадобилось три года, чтобы понять, что я хочу жить по-другому. И тогда в 2006 году судьба снова привела меня в АРГО, и уже осознанно я заключила соглашение и с этого началась моя новая жизнь.

С уважением и пожеланиями счастья и здоровья всем аргонавтам!

БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТЫ АРГОНАВТА

УМНЫЙ БИЗНЕС С АРГО!

Сетевой маркетинг или МЛМ – весьма распространенное понятие. И Вы уже не раз сталкивались с негативной реакцией людей, едва начав рассказывать о работе в АРГО. Что обычно говорят люди? «А, опять сетевой маркетинг», «очередная финансовая пирамида», «здесь хорошо зарабатывают только те, кто стоял у истоков создания компании», «я не хочу связываться с продажами», и многие другие фразы вы слышите каждый день. Люди зачастую так реагируют из-за своей низкой осведомленности о разнице между линейным (традиционным) бизнесом и бизнесом структурным. Надеемся, что новая брошюра Компании «АРГО: умный бизнес», позволит вам быстрее и качественнее



Код: 9310
Цена для ИЦ: 7 рублей

наладить взаимоотношения с потенциальным участником АРГО. В брошюре собрана ценная информация о преимуществах нашей Компании, показаны особенности бизнеса и варианты заработка, кроме того, здесь вы найдете полезные советы для желающих развивать свой бизнес с АРГО. Брошюра написана простым, доступным языком, поэтому ее легко освоит каждый.

Из брошюры:

«Традиционный бизнес привлекателен, но сложен и содержит множество рисков. Многие вчерашние бизнесмены возвращаются к работе по найму».

«В структурном бизнесе гораздо меньше административных барьеров. На начальном этапе от участника требуется только желание, усилия и небольшая сумма денег».

«В Компании идет постоянное обучение участников на разных уровнях – от системы интернет-тренингов производителей, до очного обучения в Академии АРГО».





ПОПРОБУЙ ИЗМЕНИТЬСЯ! РЕЗУЛЬТАТ ПОРАЗИТ!

*Татьяна Ковтун,
Ведущий Руководитель,
Екатеринбург*

Меня пригласили в АРГО в декабре 2010 года. Мне очень понравился продукт: игольчатые аппликаторы и полустельки. Сначала носила стельки и использовала коврик. А потом началось! Посещала школу для новичков, лекции по продукции, присутствовала на встречах с изготовителями. Мне очень понравилась наша Компания АРГО и ее принципы: стремление нести людям только добро, только радость, только здоровье и красоту! Очень важным моментом считаю, что в нашем ИЦ такая сильная система обучения, которая позволяет получать всю нужную информацию. Ведь, согласитесь, очень важно обладать информацией необходимо уметь полно и точно передавать ее другим. Есть интересная фраза Ричарда Бьяра: «В прежние времена богатство измерялось количеством золота, земли, нефти, а сегодня богатство измеряется информацией, ее качеством, объемом и скоростью, с которой мы ее получаем и усваиваем».

Я всегда мечтала состояться в этой жизни. И, только придя в АРГО, я осознала тот факт, что уже большая часть жизни позади, а достигнуто еще так мало: нет финансовой стабильности, я не могу купить квартиру, мне очень тяжело платить за обучение сына в ВУЗе. И я загорелась огромным желанием научиться жить по-новому! Особую благодарность я хочу выразить моему спонсору Надежде Антасюк за бережное, внимательное и очень ответственное отношение ко мне как к новичку. Благодаря настойчивости и профессионализму моего спонсора я научилась мечтать, ставить цели, планировать, организовывать себя.

Сейчас меня поддерживает семья. У меня муж и двое сыновей. Муж, правда, поначалу отрицательно относился к моей работе в АРГО. Но я человек очень активный, деятельный, мне все хочется узнать, попробовать на своем опыте. И видя мою целеустремленность и настойчивость, муж взял на себя часть домашних забот. Я использую любую возможность учиться бизнесу. Теперь мне точно известно, что успех приходит только благодаря способности менять себя. Каждая ступенька в маркетинг-плане предполагает существенные изменения в сознании. Инвестировать в себя очень полезно. И результаты работы есть! В первый месяц работы (декабрь 2010) я закрыла ранг Участник первой ступени, во второй месяц (январь 2011) я – Участник второй ступени, в марте 2011 я закрыла

ранг Руководителя! Естественно, в одиночку, я бы не достигла таких результатов так быстро. И поэтому хочу поблагодарить свою команду, дружный надёжный коллектив единомышленников. Как говорится в Библии, «по целям, как и по делам твоим, дано будет». Для того чтобы растить структуру нужно быть достаточно грамотным и опытным самому.

Планов и целей у меня много. Была мечта – достигнуть ранга Ведущего Руководителя, – и она осуществилась.

Наша Компания дает возможность всем быть успешными и счастливыми именно в этот момент твоей жизни, именно здесь и сейчас. И сегодня я могу уверенно сказать – впереди только победы! Я уверена, что бизнес с АРГО позволит мне, вырасти духовно, построить прочный финансовый фундамент для своей семьи и, самое главное, позволит прийти к своей Мечте!

Я желаю быть духовно сильной каждую секунду!

Я желаю быть экономически богатой каждый день!

Я желаю быть в гармонии внутри себя и вокруг себя всю свою жизнь!





ОБ АРГО ДОЛЖНЫ ЗНАТЬ ВСЕ

Валентина Лаврентьева,
Ведущий Руководитель, Зеленоградск,
Калининградская область

Вялая, размеренная жизнь в зимнем курортном городке не предвещала никаких скорейших изменений. Но вот когда приходит весна, то в городе, откуда ни возьмись, появляются люди на улицах, даже в организациях и магазинах людей становится больше с приходом солнца, тепла и света. Ох, как хочется местным жителям в это время начинать жить! Одни бегут искать себе работу на лето (в городе появляются на курортный сезон рабочие места), другие собирают вещи и едут в сторону дачных участков. Там люди отдыхают от суеты, но в тяжёлом физическом труде находят радость, счастье и свою нужность.

Так я думала, глядя в окно своего рабочего кабинета в обеденный перерыв. Было самое начало мая – четвёртое, год 2008. Была жара, от которой меня защищали непрогретые за короткое балтийское лето стены спортивной школы. В реальный мир вернул телефонный звонок: «Валентина Ивановна, поднимитесь в администрацию, тут к вам пришли!» Кто бы это мог быть? Я пошла встретить гостя.

Да, действительно, гости прибыли, но я их не знаю, вижу в первый раз. Присаживаемся, знакомимся. Ребята из Питера, а двое – с нашего района.

Темой для знакомства они выбрали «Спортивное питание», но мы его в этот день не затронули, речь пошла о бизнесе в МЛМ. «Ха-ха-ха», – подумала я тогда, опыт уже был, причем, неудачный, и нечего об этом даже думать. Но из уважения к ребятам (всё-таки из Питера ехали, да и бизнес трудный, знаю) взяла в руки каталог и начала его листать. Я понимала, что для них это значило: я заинтересовалась! Но я упорно не давала им никакой надежды на успех: просто листала, читала, и совершенно не обращала внимания на то, что говорили мне мои будущие спонсоры просто наперебой! А я гордилась своей твёрдостью: никуда не вступать больше и ни во что не ввязываться. Но, что это такое? Я вдруг дошла в каталоге до раздела огородной продукции и вот на самом этом месте, ткнув пальцем в мой любимый Байкал, я сказала: «Говорите, что хотите, но мне это нужно и я подпишу соглашение только ради этого!».

Представляете их радость? Они меня поймали на продукции, но я уверена, что весь их этот монолог втроем о бизнесе, они считали главным звеном в нашей беседе.

Они ушли. Я сделала свой заказ для огорода. Ровное и беззаботное течение моих мыслей прервал каталог, который теперь был в моих руках. Появилось то, что можно изучить, о чём можно поделиться с друзьями и знакомыми. Вот они и первые трудности. Никто и слышать не хотел о такой работе, а вот продукция

всем понравилась, и спрос на неё был невероятный!

Уже в сентябре мои местные наставники поздравили меня со званием Руководитель и вручили мне распечатку моего бонуса, который оказался на тот день чуть больше моей зарплаты врача в спортивной школе... Вот тут и промелькнула мысль!

Мои спонсоры...Слово это не люблю, всегда жду, когда ему найдут достойную замену. Но вот они сами! Сергей и Надежда. Они планомерно посещали мой городок не реже двух раз в неделю и всё время повторяли мне, что надо учиться и заниматься бизнесом.

Если честно, то не давала подруга – «природная лень». А её ближайшая подруга «совесть» точила: «Тебе не стыдно? Ребята таскают тебе товар, без машины, на

автобусе, а ты уже видела, что такое хороший бонус. Ты же не любишь создавать другим проблем». Вот с совести всё и началось! Да и поспособствовала мудрая администрация спортивной школы – меня сократили с работы!

Действие таких огромных ЭСЭС-сил (совесть и сокращение) не прошло даром!

На сегодня я – Ведущий Руководитель компании АРГО, у нас самые чудесные наставники, у меня

в структуре самые замечательные люди, мне помогает моя семья, у меня в городе структура имеет свой склад, а главное – за моей спиной надёжные люди: *Александр Чорней, Алексей Литвинов, Галина и Геннадий Янцен, Вера Никитина, Зоя и Игорь Сидоровы, Игорь Кулябин.*

И конечно, я всегда ощущаю невидимую поддержку *Андрея Борисовича Красильникова* и мощь Компании АРГО, придающую сил!

А передо мной – чудесные мечты и цели, прекрасные мои трудяги-аргонавты. Мои незаменимые помощники – Руководители: *Елена Мельничук, Галина Цынта, Михаил Сухих, Ольга Якименко, Нина Белогорцева, Елена Глушченко, Светлана Смирнова, Татьяна Панкратова, Тамара Емельянова.*

И есть у меня чудесный райский городок на Балтийском море – Зеленоградск, люди которого должны знать, как добиться того, чтобы не болеть самим, чтобы не болели наши дети и родители, чтобы все люди нашего города были здоровы и счастливы!



АРГО – ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР!

Любовь Лаворова,
Руководитель 2-го ранга,
Куйбышев, Новосибирская область



Что для меня АРГО? Что дала мне Компания для жизни?

Задавая вопросы, я понимаю, что **ЖИЗНЬ МОЯ делится до АРГО и после.** Это совершенно разные периоды моей жизни.

Первая половина – полная тревог. Я одна воспитывала двоих детей в нестабильный период 90-х годов, безденежье, неудовлетворенность, досада и обида. Я понимала, что я с детьми выброшена в большую жизнь, где никому не было до нас дела.

Вторая половина – самореализация, позитивный взгляд на жизнь. Жизнь стала активная, насыщенная, где я обрела добрых и интересных людей. Здесь я самосовершенствуюсь, обретая экономическую стабильность. Здесь мне комфортно и интересно!

Участником Компании АРГО я стала по аргонавтским меркам совсем недавно – в мае 2009 года.

У меня была одна глобальная цель – заработать денег. «Колючая», потерянная, занимаясь одними продажами, я ни во что не верила. Каких-то больших успехов достичь не удавалось, а школы по бизнесу и продукции, семинары – все казалось пустяком, пустой тратой времени. Как-то Рамзия Хананова сказала: «Хотите зарабатывать? Учитесь!». Я долго об этом думала, понимала, что что-то надо в себе что-то изменить. И в тот момент хоть и медленно, но моё самосознание стало меняться.

Помню изумленные глаза Наташи Рублевой, когда я сказала: «Двадцать лет не была в Новосибирске. Денег нет, а без денег, что там делать?!» – «Я обещаю Вам, как

участнику АРГО, – сказала Наташа, – что вы каждый год будете путешествовать». Конечно, я не поверила. На что? Думала я. Опять мой скептицизм. В мае 2010 года мой ГО – 2000 баллов. И Наташа оплачивает мою поездку на 14-летие АРГО в Красноярске. Это было чудо! Встречи с аргонавтами из всех уголков России и СНГ, впечатления, радость общения – все это перевернуло моё самосознание. Но, в июле заболевает коленный сустав. Нет колена, боли страшные. После слов врача, мол, а что вы хотите, остеопороз II степени, я стала думать, что теперь у меня будет один друг – костылек. А как не хочется! Ведь только началась интересная жизнь. Я иду в АРГО на диагностику. Денег тратить на себя жалко – с одной стороны, с другой – впереди друг-костылек.

Надо было сделать выбор, и я уверена, что в выборе я не ошиблась. Прошла четыре курса лечения, принимая продукцию ООО «Биолит» (Эсобел с сабельником, Эсобел-Арт); компании «Nutricare international» США (Остео каль с глюкозамином, Акулий хрящ); фирмы «AD Medicine» (Антиоксидант, Артро Комплекс, Остео Комплекс); ООО «Дельфа» (Кедровая сила, кедровые масла с провитамином А, с витамином Е, «Долголетие»).

Сейчас у меня нет хромоты, я могу вставать на колени. В июне 2011 года побывала на Алтае – даже поднималась на гору «Чертов палец». Чувствую себя прекрасно! В декабре посетила Ачарский монастырь, недалеко от Омска. В 2012 году, на 16-летие Компании, я отправилась с командой в Казань!

Поверьте, **в АРГО мечты сбываются!** Здесь я поправила своё здоровье, смогла раскрыть свою индивидуальность и, самое главное, – впервые ощутила свою значимость. Вокруг много хороших и интересных людей, открытых для общения, а чтобы это понять, оказывается не надо много усилий – открой своё сердце и поделись теплом своей души.

Об одном жалею, что не поверила в компанию АРГО раньше, но тогда не попала бы в ветку **Наташи Рублевой и Рамзии Ханановой**, которым я очень благодарна. В первую очередь за то, что **они помогли мне понять простую истину – в жизни много доброго, интересного, что за неудачей последуют улыбка и прекрасный подарок, который вам преподнесет сама жизнь.**



СОЗДАЙ СВОЕ ДЕЛО В АРГО, ПОКА МОЛОДОЙ!

Лия Миннеголова,
Руководитель, Альметьевск

Жизнь моя до АРГО протекала по принципу: «НАДО, даже если не хочется». После школы пошла учиться дальше, потому что все так делают, значит – НАДО. С первых же дней я поняла, что выбранная для будущего профессия мне не по душе, в любом случае закончить НАДО, чтобы мама не переживала. Затем наемный труд – не хочется, но НАДО. Сегодня – надо, завтра – надо... Все мое нутро сопротивлялось такой жизни.

Есть народная пословица: «Кто ищет, тот всегда находит». И мои поиски решения проблемы в один прекрасный день завершились. Судьба мне преподнесла подарок – меня пригласили побывать на 15-летию Компании АРГО в Москве.

И я с удовольствием согласилась. Приехав, я увидела столько позитивных людей, объединенных одной целью. Само мероприятие поразило меня своим масштабом, и сразу стало ясно, что АРГО – серьезная и надежная Компания, которой доверяют сотни тысяч людей. Ее миссия заставила меня задуматься о своем здоровье и здоровье близких. Ведь нам, молодежи, кажется, что здоровье сегодня есть и будет всегда, и мы не задумываемся о том, что первую половину жизни и здоровье мы тратим на то, чтобы заработать денег, а вторую половину – тратим деньги на поддержание и сохранение своего здоровья.

Именно на 15-летию АРГО я выбрала для себя принцип жизни – «Включай позитивное мышление на полную катушку!». Я думаю, что на мое решение работать в АРГО повлияло и то, что здесь очень много семейных пар. АРГО – это семейный бизнес, и для нас молодых очень важно развиваться вместе, ведь только свое дело позволит быть автором своей жизни.

По приезду я тут же заключила соглашение, и началась работа, вернее знакомство с профессиональ «Аргонавт». Когда я с радостью поделилась этой новостью со своими родителями, они не восприняли меня всерьез и продолжили искать «престижную» для меня работу. Чтобы их не расстраивать, вышла на работу в горнолыжный комплекс. НАДО! В первые 30 минут я почувствовала себя одинокой, не хватало общения. Спустя час я представила, что будет, если я останусь здесь и чего могу достичь в АРГО. И выбрала АРГО!



Я выбрала для себя принцип жизни: «Включай позитивное мышление на полную катушку!».

Да, это новый бизнес, бизнес с шикарным продуктом. И для достижения успеха нужны новые знания в этой области. Я была приятно удивлена, что у нашей Компании есть своя Академия. В ноябре я успешно в ней обучилась и привезла из прекрасного города Новосибирска огромный багаж знаний.

В наше время много возможностей обеспечить себя. Меня привлек в АРГО не только заработок денег, но и гармоничное развитие во всех сферах. У меня появились смелые мечты, что очень важно. Ведь жизнь без мечтаний – это просто плавание по течению. И достигаются мечты гораздо легче,

когда ты чувствуешь постоянную поддержку близкого человека и двигаешься с ним в одном направлении, а не как персонажи басни «Рак, лебедь и щука». Наш наставник любит говорить, что у нас в АРГО 1+1=11. И действительно, вместе нам все по плечу.

Я хочу каждому сказать – создай свое дело в АРГО, пока молодой!

АРГО – ТЫ МОЯ ЖИЗНЬ!

*Галина Новоселова,
Ведущий Руководитель,
Омск*

«АРГО – ты моя жизнь!». Мне кажется, что под этой фразой могут подписаться многие. И те, кто уже 10-15 лет идут вместе с АРГО. И те новички, которые стремительно ворвались в наш удивительный мир. Проходит некоторое время – и эта фраза становится очень понятной, «своей», абсолютно искренней. Без всякого лицемерия и пафоса «АРГО – ты моя жизнь» могут сказать тысячи и тысячи аргонатов.

Как вы думаете, когда человек говорит: «ты моя жизнь!» – про кого? О ком? Чаще всего это ассоциируется с чем-то очень значительным и важным. Эта фраза о тех, кого любят, о том, что невозможно убрать из жизни и забыть. Это уже есть. Оно как будто выбито на камне. Это – признание в любви.

АРГО – я тебя люблю. Просто, душевно, давно и навсегда.

АРГО – ты моя жизнь. Чтобы в это поверить, надо идти от обратного. Какая моя и твоя жизнь была бы без АРГО? И здесь много вариантов. Первое, что могут представить многие – это пирамида потребностей. Когда работаешь на режимном предприятии, в госучреждении за тебя уже все решено – работа, отпуск, возможности, потребности. Как под копирку. Большинство так и живут, и все их устраивает. И в этом своя прелесть, своя жизненная игра. Но я редко слышу эти слова от других людей, не из АРГО, например,

- *Больница – ты моя жизнь!*
- *Полиция – ты моя жизнь!*
- *Школа – ты моя жизнь!*



Стоит продолжать? В большинстве профессий есть период эмоционального сгорания, и уже через 10-20 лет многие становятся «пограничниками». Психическая возбудимость, стрессы – это признак неудовлетворенности в жизни. Вроде все внешне нормально.

Как ни крути, люди материально живут лучше. Но нелюбимая работа рано или поздно приведет к срыву. В АРГО же активная работа часто сменяется отдыхом, общением с единомышленниками. Работа в удовольствие. Я не знаю ни одного, кто бы через силу себя удерживал в АРГО, нес «повинность» в виде посещения семинаров, конференций, встреч с профессионалами – изготовителями, врачами, лидерами. Нет. Все просто. Если кто-то не может сказать: «АРГО – ты моя жизнь», он уходит. И это нормально.

АРГО – ты моя жизнь. Жизнь, полная интересных встреч, знакомств, путешествий. Сколько новых людей появилось в моей жизни благодаря АРГО! Очень много – десятки, может сотни, а у кого-то – тысячи. А у лидеров – десятки тысяч. Моя Компания дает такую



возможность, от которой захватывает дух! Как много замечательных людей. Это как серия книг. Помните – Жизнь замечательных людей. Каждая значительная жизнь вовлекает в свою орбиту огромное количество новичков, которые потом скажут «АРГО – ты моя жизнь!» Уже больше 10 лет работает мой Информационный Центр АРГО в Омске. 10 лет очень насыщенной, такой «большой» жизни! Были дни, когда падали от усталости, безысходности, грусти, тяжелых потерь. Но это все сменялось положительными результатами и эмоциями. Были дни большого «человеческого счастья!» – когда вырос объем структуры и ранг, когда твои люди наполняют огромный зал. Встреча лидера – это праздник! Встреча производителя – это праздник! Банкет – это праздник! Праздник и работа одновременно! Я никогда не устаю в АРГО и от АРГО!

АРГО – это разнообразие. Это много разных вариантов, мнений, идей, предложений. АРГО – это не замкнутая система. Это Компания огромных возможностей, в которой каждому хватит счастья, успеха, здоровья. Только поверь и люби!

АРГО – ты моя жизнь! По роду своей деятельности я всегда много читала, старалась быть в курсе событий. Как преподаватель истории и других гуманитарных предметов, я думала, что уже много знаю. Но когда появилась в моей жизни Компания АРГО. Я стала с жадностью «глотать» книги по бизнесу, по психологии. Именно здесь я встретила, наверное, самые важные книги в своей жизни. Но если бы не АРГО, я бы просто не увидела их, не обратила внимания. Ведь постепенно взгляд на многие вещи «замыливается» Многие просто перестают верить в новизну. Когда у нас проходит «Литературная гостиная», всегда радуешься и удивляешься – как много я не читала, как многого не знаю. Как здорово, что есть люди, которые удивляют, восхищают и не дают «засохнуть» в своем «всезнайском величии». Знакомо: «Да я это уже знаю!», «Да я это уже слышала!». А я научилась заново удивляться тому, что не знаю и не слышала!

АРГО – ты моя жизнь! Я – человек творческий и очень ценю, когда не мешают, не лезут с придирками и руководят по любому поводу. И, таких – большинство. Потому что АРГО бы уже давно прекратила бы свое существование, если бы все делалось по одному шаблону! Конференции – все лучше и лучше, праздники –

удивляют и поражают талантами и творчеством, любые мероприятия, даже маленькие, – чаще всего делаются с любовью и удовольствием. Хотя и не спишь как надо и недоедаешь, и домашние дела приходят в «упадок» – только от хорошего результата все выигрывают! Неважно, что не все умеешь делать – важно, что можно присоединиться к тем, с кем комфортно и можно доставить другим радость. АРГО – Компания, приносящая другим радость!

АРГО – ты моя жизнь! Наблюдая за собой в АРГО, я увидела, как изменилось мое отношение к собственному здоровью, питанию. Происходят удивительные перемены, и я надеюсь, что это – к лучшему. Вспоминаю 1992 год – очень непростой период для нашей семьи. У Юры, мужа, умирают мать и отец от рака. А у нас в то время не было никаких других знаний, и мы свято выполняли указания врачей и ни во что не вмешивались. Своему отцу, благодаря АРГО я продлила жизнь на 3-4 года. Моя мама – активный потребитель продукции АРГО, ей почти 84 года. Когда вокруг есть множество примеров здоровой жизни благодаря АРГО – хочется быть здоровой. Эти преимущества видны невооруженным взглядом. И если привести примеры, то не хватит толстого журнала. Десятки тысяч наших аргонатов могут сказать, что с АРГО улучшилось качество и продолжительность жизни! Мы могли бы написать многотомную энциклопедию о новом и здоровом образе жизни!

В феврале 2009 года на 10-летию Омской организации АРГО на конференции выступал Андрей Борисович Красильников. 43 минуты! Я услышала для себя фразу – призыв к постоянному действию. Так называемая «бесстимульная мотивация». Андрей Борисович сказал: «Помогите людям найти нашу Компанию».

Ведь как просто – помогите людям найти свою (нашу) Компанию АРГО!

Поэтому я в АРГО просто живу, занимаюсь любимым делом. Хочу, чтобы всем близким и знакомым светило солнце АРГО. Я даже не хочу представлять, как бы все было без моей любимой Компании, без этих людей, которых всегда хочется видеть, без постоянной новизны жизни!

Я счастлива, потому что могу сказать: **«АРГО – ты моя жизнь!»**.



В АРГО РАБОТАТЬ ПРОСТО

*Оксана Минуллина,
Ведущий Руководитель,
Серов*

Каждый человек с детства мечтает быть здоровым и богатым. Такая мечта была и у меня. Когда я была маленькой, мама уходила в магазин и по 2 часа стояла в очереди за продуктами. Тогда я хотела стать директором магазина. Но я выросла, выучилась и стала учителем, проработав 15 лет в школе. При этом я не видела перспективы и возможности жить так, как мечтала в детстве.

Зарплата, не позволяющая осуществлять все свои планы и мечты, работа на государство, время, посвященное чужим детям – всё это меня не устраивало. Я искала разные возможности создания собственного бизнеса. Именно в этот момент мне попала в руки замечательная книга А. Синамати «Женщина, которая живет», читая которую, у меня появилось чувство: «Вот оно! Вот то, чем мне нужно заняться!». Незадолго до этого я подписала соглашение с Компанией АРГО, чтобы пользоваться продукцией для здоровья своей семьи. За короткий срок я прочла много литературы по бизнесу АРГО, изучила маркетинг-план и приняла решение: «Я буду создавать бизнес с АРГО!». Много было препятствий на пути. Но я решила, что отступать нельзя. Главное, помнить о тех целях, к которым ты стремишься. Сократив до минимума нагрузку в школе, я открыла свой офис для встреч и работы со структурой. Через год, когда мой доход уже превышал зарплату в школе, я оставила работу.

Сейчас я в АРГО уже 8 лет. Я благодарна тем людям, кто поддержал меня в самом начале пути, тех, кто уже 8 лет со мной. Сегодня у меня замечательная команда: Анна Зимич, Светлана Симонова, Любовь Гилева, Татьяна Орлова, Ирина Андреева. Это те люди, вместе с которыми я создаю свой бизнес. Вместе мы проводим мероприятия, обучаемся на тренингах, осваиваем регионы, отдыхаем и путешествуем. Особенно я благодарна моим руководителям, а сегодня уже и моим бизнес-партнерам, Андрею Курашко и Елене Борвинской. Сейчас у меня свой Информационный Центр АРГО. Моя детская мечта стать «директором магазина» сбылась!

Я благодарна судьбе, что на моем пути встретилась Компания АРГО.

Самое ценное в моей работе – это слова благодарности от людей, которым я помогла изменить жизнь. Иногда я людям задаю вопрос: «Почему Вы здесь, в АРГО?» И очень приятно слышать в ответ: «Потому что ты здесь!». Ведь люди приходят в Компанию «на человека», «на личность». И такие слова действительно врезаются в душу и очень дорогого стоят. Их не сравнить ни с какими наградами и премиями, с повышениями в должности.

Сейчас я не задумываюсь, хватит ли мне денег до следующей зарплаты. Я имею возможность путешествовать с семьей, коллегами, друзьями; оплачивать обучение на семинарах и тренингах, необходимое для развития, а также обучение и дополнительное образование моих детей.

Мои дети говорят, что когда окончат школу, будут

работать только в Компании АРГО вместе со мной.

Бизнес в АРГО – бизнес очень простой и очень сложный одновременно. Сложный, потому что не каждый способен состояться именно как бизнесмен. Не каждый способен взять на себя ответственность за своё дело. Именно поэтому многие относятся к нему не серьезно, как к хобби. Человек, придя из наемного труда, не изменившись сам, ждёт быстрых результатов. Очень важно много работать над собой, над своим развитием, мышлением. Ведь люди идут только за тем, кто растёт и развивается.

В АРГО работать просто, так как в Компании созданы все условия для создания и развития успешного бизнеса. У нас великолепная продукция, выгодный и щедрый маркетинг-план и, самое главное, мудрое руководство.

И напоследок, несколько правил, которые я использую в своём бизнесе и обучаю этому свою команду.

1. Примите решение заниматься собственным бизнесом. С этого начинаются любые изменения.

2. Занимайтесь постоянным развитием. Обучайтесь на тренингах и семинарах.

3. Не бойтесь трудностей. Не бойтесь выйти из «зоны комфорта».

«Ваши мечты должны быть сильнее ваших страхов». Ренди Гейдж.

4. Ставьте перед собой высокие цели.

5. Берите на себя ответственность за свой собственный бизнес.



«ПРОФЕССИОНАЛ АРГО» – ЭТО ЗВУЧИТ ГОРДО

Татьяна Першина,
Ведущий Руководитель,
Нижний Новгород

Моя профессия – преподаватель музыкальной школы, которой я отдала 30 лет жизни. Это было любимое дело, ему я верно служила. Все знают, как тяжело в нашей стране живется учителям, как много приходится работать, и все равно не на что жить, да еще растить детей. Во время отпуска приходилось наниматься кем угодно: уборщицей, продавцом колготок, гувернером...

Уйдя на пенсию по выслуге лет, в свои 45 я чувствовала себя глубоко пожилым, оторванным от мира, одиноким, несостоятельным, ущербным, весьма нездоровым человеком. Мне предстояло еще помогать сыну, студенту Медицинской академии. У меня началась паника. Как жить дальше?

В 2000 году моя родная тетя (теперь лидер АРГО – Бугрова Кира) предложила работу в Компании. Я уверенно сказала: – «НЕТ! Бизнес и я – две вещи не совместные. Мне это не интересно и противно. Это не моя среда. Единственное, что я хочу – это быть здоровой. А деньги я буду честно зарабатывать тем, что умею делать – работой с детьми». Слово «Бизнес» для меня было чужим, бизнесмены – люди недоступные, загадочные, «сделанные из другого теста». Соглашение я подписала, чтобы «отвязаться» и быть простым потребителем. По просьбе своих наставников (Бугровой Киры и Лучининой Елены), и только для них, я собирала на встречи людей. Их подписывали под меня. Но мне все было непонятно в этом бизнесе. Потом, вдруг, я стала получать первые бонусы и чувствовать, что от потребляемой продукции в меня вливаются силы. Люди стали интересоваться, почему я так хорошо выгляжу? Тогда я увидела перспективу своей работы в АРГО!

В АРГО у меня началась совершенно другая жизнь, наполненная интереснейшими событиями, самообразованием, новыми открытиями, поездками, встречами с удивительными, целеустремленными яркими личностями, учеными и предпринимателями. Моя жизнь круто изменилась. Я почувствовала себя уверенной и смелой. Я увидела массу возможностей для самореализации.

Я открыла Информационный Центр. Теперь я – профессионал АРГО!

В программу «Профессионал» вступила, потому что впечатлила сумма денег, выделенная Компанией на Программу, да и название увлекло. Поняла, что наступила пора перемен в деятельности. Мне захотелось повысить свою квалификацию и называться Профессионалом.

Появился стимул:

1. Сдвинуть застои, значит начать думать и делать по-другому.
2. Получить хорошую премию, чтобы купить машину. (Для этого пошла на курсы вождения).



КАКИЕ БЫЛИ СЛОЖНОСТИ?

Надо было пересмотреть отношения с лидерами в команде, суметь их замотивировать на дальнейшие достижения, найти новых лидеров. Все как-то привыкли к своему «потолку» и перестали развиваться. В то же время нельзя было «пережимать». Люди – очень чувствительные, не любят, когда на них «давят».

Когда я начала участвовать в Программе, отношения с лидерами в структуре, конечно же, изменились – с кем-то к лучшему, с кем-то к худшему. Это естественно, так как наступил переломный момент. Кто-то завидовал и отступил от дел, а кто-то мобилизовал усилия.

Участие в программе мне впервые дало ощущение, что Компания заинтересована в успехе каждого из нас. Компания выделила большие деньги для нас, – только работайте. К участию в Программе были допущены аргонавты с более низкими рейтингами, и я почувствовала свою значимость. Понимала, что рискую, поэтому возник азарт.

Еще хотелось поработать тесно с лидерами с более высокими рейтингами, которые тоже вступили в Программу, посмотреть какие они в деле (это выявляют тренинги). Потом, учиться за счет Компании – это здорово! И очень ответственно – надо показать результат.

К тому же, посчастливилось учиться у такого мастера, как Александр Синамати! После его занятий хотелось работать. Появилась уверенность в своих действиях и понимание того, что все не так сложно, но должно быть в системе, тогда профессионализм приходит обязательно.

В первый месяц мой товарооборот увеличился на 82%, а в среднем за 6 месяцев – на 22%, хотя задачей было увеличить ТО на 15%. За полгода бонус увеличился в 1,5 раза. В структуру влилось более 100 новичков. Перевыполнив план, я получила профбонус – 252 000 руб. Работа в АРГО и участие в программе «Профессионал» – ключ к успеху и благосостоянию!

ПИСЬМО ДРУГУ!



Владимир и Светлана Солонцовы,
Ведущие Руководители,
Альметьевск

Светлана и Владимир: Здравствуй, дорогой друг! Решили написать тебе письмо. И если оно сейчас у тебя перед глазами, значит, сегодня ты ищешь возможности, как изменить свою жизнь в лучшую сторону. Мы будем рады, когда наше письмо поможет тебе найти ответы на свои вопросы.

Хотим поделиться с тобой своей радостью! Мы – аргонавты! Из года в год, благодаря возможностям в нашей любимой Компании АРГО, мы становимся дружнее, успешнее, счастливее!

Светлана: Многие, очень многие люди надеются только на судьбу, предоставляя ей право «обслуживать» себя. Они «плывут по течению», ловят, что подвернется. Так и я до Компании АРГО «плыла по течению», что предложили мне родители, в силу своего жизненного опыта, как это часто у нас бывает. И думала, что так всё и должно быть. Получить профессию, выйти замуж, родить детей, ходить на работу и всё. Вот такой уклад жизни. Всё так и произошло. Выучилась на воспитателя детского сада, вышла замуж за любимого человека, родила дочь, вышла из декретного отпуска, стала ходить на работу и всё. Шло время, а удовлетворения от такой жизни не было, потому что семейного бюджета не хватало, жили в общежитии, на работе вечно какие-то недовольства со стороны руководства, а дома вечером уже и сил не было для общения; успеть бы ужин приготовить, постирать и т.д. Проблема за проблемой! Встал извечный вопрос, который не давал мне покоя: «Что же делать, как жить дальше?».

К тому же у дочери была сильная форма пищевой аллергии, постоянный кашель, насморк, нежная детская кожа вся покрывалась болячками, постоянно схватывали вирусы, очень часто лежали в больнице. Сердце просто разрывалось! Мы испробовали многие лекарства и народные средства с грудничкового возраста, и всё же состояние её здоровья оставляло желать лучшего. Как и многие, ищущие выход мамы, я не останавливалась, а всё искала то, что может помочь моему ребенку.

И тут вдруг, на моё счастье, – встреча с Компанией АРГО! Соглашение подписала

в 2003 году. Меня заинтересовал тогда «Литовит К», о котором услышала на педагогическом часе в детском саду, где я тогда работала воспитателем. Коллега Елена Алексеевна Шмелёва очень ярко раскрыла ценность и необходимость этого продукта, и многие сразу захотели купить его, в том числе оказалась и я. Для того, чтобы его приобрести, она предложила заключить соглашение с компанией, пользоваться льготной ценой на продукцию и самой ходить за продуктом в специализированные отделы АРГО. Признаюсь честно, соглашение подписала из вежливости, очень нужен был «Литовит К».

Через несколько дней после регистрации соглашения, меня пригласили на встречу, где я познакомилась с интересной личностью – Нелей Лутфуллиной, которая вскоре стала моим наставником в бизнесе, за что я благодарю судьбу! Она рассказала о компании, о возможностях маркетинг-плана и порекомендовала комплексную программу для здоровья моего ребенка.

Первое, что я сделала, – приобрела продукцию АРГО для дочери. Вот с этого и началось улучшение здоровья: с насморком и кашлем мы могли справиться в течение 3-4 дней, а со временем вообще забыли, что это такое, вирус к нам крайне редко теперь «приставал», болячек становилось меньше и уже так сильно не беспокоили. И мы поняли, что нашли то, что помогло и продолжает до сих пор поддерживать, улучшать с каждым годом здоровье нашего ребенка. Сегодня ей 14 лет, она профессионально занимается волейболом, и знает, что важно следить за своим здоровьем. Разве это не счастье!

Сегодня я ценю свой выбор и рада, что подписала соглашение с АРГО и нашла подходящий продукт для дочери. А тогда, в тот вечер, на встрече с Нелей, было очень непросто. Сколько негатива и возражений с моей стороны пришлось ей «снимать»! Сегодня мы вспоминаем и смеёмся над этой историей.

В тот момент я даже не догадывалась, что **именно в АРГО** все мои глубинные мечты начнут сбываться. Самое главное: не предавать свои мечты и действовать! В глубине души я всегда хотела жить лучше, всегда хотела искренних отношений с мужем, всегда хотела, чтобы у нас было общее любимое дело, всегда хотела ещё более близких взаимоотношений с дочкой.

Признаюсь, у меня не сразу получалось. Пришлось много над собой работать. А когда приятные события и достижения стали чаще приходить в мою жизнь, **я стала верить, что жизнь оказывается – классная штука! А я – молодец и, оказывается, многое могу!**

Сначала было нелегко, а сейчас уже в удовольствие!

В нашей деятельности, увеличение дохода равно пропорционально



личностному развитию. Развиваешься, обучаешься – тогда хорошо зарабатываешь. И наоборот. Ты знаешь, друг, сегодня горжусь и радуюсь, что я именно в АРГО – в нужном месте и в нужное время, а значит, выбор сделан правильно! И тебя приглашаю в этот удивительный мир исполнения сокровенных желаний!

Володя: Приветствую тебя, друг! Это здорово, что каждый из нас может выбирать в жизни то, что ему действительно нравится! И выбор у каждого свой, правда? Уверен, что ты согласен со мной.

Расскажу тебе такую историю. Жил-был рыбак. Однажды он удил рыбу. Много разной рыбы попадалось ему. Но как-то странно он всегда отбирал её. Всю большую и красивую рыбу отпускал обратно в озеро, а маленькую, даже совсем махонькую, оставлял в ведре. Часто, проходящий мимо юноша, долго не мог сообразить, почему этот пожилой рыбак так всегда делает, отпускает в водоем самую большую и красивую рыбу. И вот однажды он не выдержал, подошел и спросил, почему он оставляет только маленькую рыбу в ведре? Рыбак недолго думал. Видимо, этот вопрос был задан ему не впервые. И он ответил, что у его жены сковородка с диаметром именно по длине такой рыбы, которую он оставлял, а большая рыба просто-напросто не помещается в их сковородке. Вот так и в нашей жизни, каждый из нас ловит «рыбу» – наши мечты, и имеет свою «сковородку» – сложившееся мышление, которое кто-то меняет, а кто-то нет. Кто-то продолжает отбирать маленькую рыбу, а кто-то решается взять большую рыбу и разрезать её на кусочки. А лучший вариант: купить большую преобладающую «сковородку» и жарить на ней много большой и красивой рыбы и как можно чаще!

Мои мысли всегда были направлены на то, чтобы создать своё дело. Сильным толчком к этому послужил уже приличный опыт работы в нефтяной организации, где не всегда мой труд оценивался по заслугам и отношение ко мне со стороны руководства зачастую просто возмущало. Я искал разные варианты и, наконец, нашёл компаньона, с которым мы решили открыть продуктовый магазин. Построили здание, уже начали закупать оборудование, оформлять документацию, но на дальнейшую раскрутку нужны были вновь денежные средства, причём немалые. И я решил устроиться на вторую работу. Денег, конечно же, было всё равно недостаточно для открытия магазина, а вот времени и сил к концу дня не оставалось совсем. Я понял, что надо что-то менять, но как?

В это время Света была уже в Компании АРГО и часто рассказывала, чем она там занимается и как это здорово. Честно говоря, я считал, что это занятие только для женщин, а денег приличных там не заработать. Тем более на тот момент Света приносила в дом от АРГО 4-5 тысяч рублей, но очень быстро их там же и оставляла: на обучение, на поездки, на продукт.

И вот однажды, когда она показала мне свой очередной чек, который почти равнялся моему доходу, я стал задумываться. Почему бы не попробовать? Стал читать литературу по сетевому маркетингу, выезжать со Светой на мероприятия. На одном из событий от одного лидера я услышал такие фразы:

«Это невозможно!» – сказала Причина.

«Это бесполезно!» – отрезал Опыт.

«А вдруг не получится» – пробормотал Страх.

«А давай попробуем...» – шепнула Мечта!

Я услышал этот шепот внутри себя и в июне 2009 года



увольнился с государственной работы. Я горд и рад, что мой выбор выпал на сетевой маркетинг. За небольшой пока срок в этой индустрии, увидел много преимуществ по сравнению с линейным бизнесом: мы работаем в теплых и уютных офисах, продукт всегда в наличии, отработана система обучения, работаешь не один, а в команде. АРГО – настоящий бизнес «под ключ». Самое тяжелое, что здесь надо делать мужчине – это носить галстук. Да где такое ещё найдешь?

Светлана: Представляешь, дорогой друг, пролетело 9 лет!

За эти 9 нелегких и в тоже время прекрасных лет в нашей любимой Компании мы стали опычнее и мудрее, терпеливее и смелее, научились любить, радоваться и быть благодарными! За эти годы в нас раскрылась **глубинная вера в себя** и с каждым годом она становится всё сильнее. Это даёт нам колоссальную энергию для постоянного продвижения вперёд. Здоровье всей нашей семьи крепчает год от года благодаря нашему ценнейшему продукту. Сегодня мы гордимся тем, что у нас есть возможность системно улучшать своё **финансовое положение** в семье. Дух захватывает, когда мы видим и понимаем каким перспективным и интересным бизнесом мы занимаемся! Бизнесом, где мы сотрудничаем с человечными, честными и позитивными людьми! **Мы всегда придерживаемся позиции: всё делать с любовью и в позитиве!** И используем возможность **совершенствоваться**, системно обучаясь и внедряя в практику полученные знания. Сегодня смело можем сказать, что мы – **настоящая семья**, потому, что любим, понимаем и уважаем друг друга! А сколько ещё целей нас ждёт впереди!

Володя: Сегодня в свою команду мы приглашаем новых единомышленников и получаем новый опыт, учимся понимать друг друга с полуслова, растим красивую и здоровую дочь, кстати, в АРГО она достигла ранга Руководителя. Ещё одна глубинная мечта о семейном бизнесе в АРГО – сегодня для нас реальность. И это только начало!

Светлана и Володя: Дорогой друг! Присоединяйся к нам!

Желаем тебе действовать, окрылённым своей жгучей мечтой, и всегда двигаться только вперед!

С АРГО ВОЗМОЖНО ВСЁ!

*Зульфия Фахрутдинова,
Ведущий Руководитель, Казань*

Я преподаватель ВУЗа с 40-летним стажем, сейчас на пенсии. Мне было 45 лет. Многие уже достигнуто, а все лучшее еще впереди, еще столько можно сделать! Но инсульт преградил дорогу всем мечтам и планам. Полгода без движения, в тумане жизни, с тяжелыми последствиями и такими же мыслями о будущем. Доктора, лекарства кое-как подняли на ноги, затем бесконечные кризы, скорые помощи 2-3 раза в неделю. Результат – инвалидность II группы. Казалось, это будет бесконечно. Затем второй удар! Ходить могла только с тросточкой, голова кружилась, нога не слушалась. За 12 лет медикаментозного лечения получила очень много побочных действий на почки, печень, желудок и т.д. и, если бы мне тогда сказали, что я смогу выезжать в другие города и даже страны, я бы сказала: «Не говорите ерунды, такого не может быть!». А вот, оказывается, бывает. Внутри меня постоянно мелькала мысль, что есть в жизни что-то, что может реально помочь. И Вселенная поймала эту мысль и с радостью в один прекрасный день послала мне лучик надежды. Я тихо шла, прихрамывая, с тросточкой по улице, ко мне вдруг подошли две девушки. Они предложили помощь, порекомендовав ознакомиться с животворной продукцией Компании АРГО. Одна из них была Леночка Бородулина. Я благодарна судьбе за то, что она повстречалась на моем пути, я ее называю доброй волшебницей.

В тот момент я и не предполагала, что знакомство с АРГО действительно изменит мою жизнь в лучшую сторону. Сначала пользовалась кремом Артро-Хвоя, полустельками Быкова, аппликаторами «Ляпко». Принимала Нутриконы, Литовиты, Аргозид, Ахиллан, Гепатосол, Уролизин, Хитолан, Каталитин и, конечно же, мои любимые коллоидные фитоформулы: Детокс, Брейн Бустер, Кардио Саппорт, Анти-Оксидант, Артро Комплекс, Остео Комплекс, Ментал Комфорт. Все это запивала живой, очищенной фильтрами «Арго», водой. Принимала по схеме, системно. За это время сбавила свой вес почти на 20 кг.

В какой-то день я вышла по делам и только на улице сообразила, что руки мои свободны – забыла свою тросточку-выручалочку дома! Оказалось, что могу и без нее обходиться – это было маленьким чудом! Но главные сюрпризы были еще впереди. На 12-летию Компании АРГО в Санкт-Петербурге я участвовала в «Забеге здоровья». Вот как! Окрыленная результатом



Внутри меня постоянно мелькала мысль, что есть в жизни что-то, что может реально помочь.

применения продукции я решила с ней не расставаться и идти с ней по жизни вперед и без палочки. Постепенно смогла уменьшить дозы лекарств, препаратов от высокого давления. Оно больше не «давило» на меня с такой силой.

Укрепляя здоровье, начала строить структуру, зарабатывать. Сейчас мои бонусы в 2-3 раза больше, чем пенсия. Выполнив промоушны, выиграла путевку в Египет. Это великолепно! Теперь я снова могу путешествовать, как раньше в молодости.

Пройдя обучение в Академии АРГО «Здоровья, красоты и предпринимательства» я еще больше поверила в себя, в продукт, в Компанию, в изготовителей, в бизнес. И это здорово! А на 14-летию Компании в Красноярске Андрей Борисович Красильников с большой сцены поздравлял меня с квалификацией «Ведущий Руководитель». На будущее у меня большие планы: хочу достичь R-10, R-20 и выше, принять участие в программе «Профессионал АРГО». Спасибо АРГО за то, что оно есть! Здоровья, удачи, успеха всем аргонавтам и мне тоже!



АКЦИЯ «ЭКОЛОГИЯ – ВАЖНАЯ ЧАСТЬ ЖИЗНИ АРГО»

Компания АРГО и ООД «За сбережение народа» благодарят всех участников акции «Экология – важная часть жизни АРГО».

Уже прошло больше года, как Компания АРГО пропагандирует эко-стиль, используя в производстве своих информационных материалов рециклированную бумагу, восстановленную из макулатуры и вторсырья. Совместно с ООД «За сбережение народа» проводятся и разрабатываются экологические акции, направленные на улучшение и сохранение окружающей среды.

Так, в мае прошлого года был дан старт программе утилизации упаковки «Экология – важная часть жизни АРГО». Участники программы сдают на пункты приема пластиковую упаковку от продукции Компании АРГО и получают за это призы:

- **За 5 сданных упаковок участник получает значок «Эколог АРГО»**
- **За 10 сданных упаковок участник получает газету ДЛЯ ВСЕХ! №2 (дачника)**
- **За 50 сданных упаковок участник получает керамическую кружку АРГО**
- **За 100 сданных упаковок участник получает джутовую сумку с логотипом АРГО**

За это время Компанией АРГО было выдано более 200 джутовых сумок, более 100 кружек АРГО, а газеты и значки до сих пор раздаются ежедневно в больших количествах!

Первая партия пластиковой упаковки, весом более 100 кг, была собрана к 16-летию Компании АРГО и использовалась для изготовления инсталляций во время «Биеннале современной индустрии красоты и здоровья». А на днях крупная партия – почти 300 кг – была собрана и отправлена для вторичной переработки.

Во что превратятся наши «баночки»?

Переработанный пластик широко используется в производстве медицинских изделий, упаковок, в автомобильной и приборостроительной промышленности, в строительстве и коммунальном хозяйстве. Кроме этого, Московским Центром АРГО на вторичную переработку была собрана и сдана макулатура весом 250 кг – как раз для очередного тиража наших информационных изданий! В центрах Компании АРГО используются энергосберегающие технологии освещения помещений – светодиодные лампы, внося свой вклад в общую копилку акции «Экология – важная часть жизни АРГО».

Спасибо всем участникам экологических акций!
Мы продолжаем собирать пластиковую упаковку от продукции Компании АРГО!



Для борьбы с мусором достаточно одного – не мусорить!



АПРЕЛЬ 2012

Белова Татьяна	981805
Гараева Розалия	1052760
Гейер Ольга	1310698
Гилева Любовь	1598350
Калинина Ольга	783987
Князькова Алла	2023037
Ли Владимир	789133
Османова Валентина	1088128
Сафиуллина Анастасия	727290
Сергеева Юлия	2430507
Толокнова Валентина	1781845

МАЙ 2012

Дерябин Тимур	665902
Леонидова Любовь	478429
Маркова Любовь	322399
Маркова Марина	1570393
Пронин Василий	1889292

ИЮНЬ 2012

Батчулуун Бадамсурэн	1714516
Болеева Галина	1377536
Верхотурова Любовь	1982398
Данаа Гантулга	502115
Зимич Анна	1508535
Ионкина Галина	2028067
Карташова Юлия	1998889
Ковтун Татьяна	2450405
Масалимова Алфира	1025469
Сандуйжав Уранчимэг	1714294
Торопов Роман	257422

ИЮЛЬ 2012

Газизуллина Раиса	2176792
Земенков Андрей	140110
Карлюкова Вера	1963138
Прокопий Гыльзифа	1645700
Соколова Ирина	2011303

АВГУСТ 2012

Байгановы Ольга и Равшан	2452363
Брылякова Надежда	395996
Гусаркова Надежда	517357
Кононова Светлана	1874557
Ливеринев Алексей	583639
Мазейна Лариса	1572437

НОВЫЕ ВЕДУЩИЕ РУКОВОДИТЕЛИ

С АПРЕЛЯ
2012
ПО ЯНВАРЬ
2013



СЕНТЯБРЬ 2012

Замараева Раиса	2256591
Лиханов Станислав	775100
Олах Ирина	713651
Рябышев Константин	2579155

ОКТАБРЬ 2012

Ивахина Лилия	282755
Карамышева М.	2297777
Крамаренко Елена	2571266

НОЯБРЬ 2012

Бондаренко Екатерина	1853115
Виноградова Эльвира	322837
Захарова Елена	1249571
Маклакова Александра	2041717
Сипаев Менгсалих	2354550
Смазчикова Татьяна	928139

ДЕКАБРЬ 2012

Горбунова Галина	1390277
Давга Тэнгис	1714406

Дронина Светлана	1473330
Егорова Анастасия	2427767
Зиновьевы Сергей и Светлана	1922464
Клабукова Таисия	2150211
Лапшина Вера	1804865
Ломова Ирина	1521727
Пурэв Энхбаяр	1714638
Семенова Елена	1801079
Синина Юлия	1555617
Тумышева Карлыгаш	2559566
Шабалин Саша	220573
Шакирова Мафруза	2073823
Шульга Галина	665615
Эрдэнэхуу Анхилуун	490744
Эрдэнэхуу Цэлмуун	521029

ЯНВАРЬ 2013

Глазачева Виктория	2088630
Кузнецов Дмитрий	2510522
Левина Елена	2361142
Фадеева Ольга	1988748
Шиповская Ирина	2310158